

**Національний юридичний університет імені Ярослава Мудрого**  
**Кафедра економічної теорії**

**ПРОГРАМА**  
**навчальної дисципліни**  
**«ПРАВО ТА ЕКОНОМІКА»**  
**(за вибором студента)**

Рівень вищої освіти – другий (магістерський) рівень

Ступінь вищої освіти – магістр

Галузь знань – 05 «Соціальні та поведінкові науки»

Спеціальність – 051 «Економіка»

Спеціалізація – «Бізнес-консалтинг»

Харків – 2019

**Програма навчальної дисципліни «Право та економіка»** для студентів другого (магістерського) освітньо-кваліфікаційного рівня галузі знань 05 «Соціальні та поведінкові науки» спеціальності 051 «Економіка» спеціалізації «Бізнес-консалтинг» фінансово-правового факультету. Харків: Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого, 2019. 38 с.

Розробник

Гриценко Олена Аврамівна – професор кафедри економічної теорії,  
доктор економічних наук, професор

Затверджено на засіданні кафедри економічної теорії

(протокол № 5 від 10 січня 2019 р.)

Дата оновлення – 12 вересня 2019 р.

Завідувачка кафедри



Л. С. Шевченко

## Зміст

1. Вступ.....	4
2. Опис навчальної дисципліни.....	9
3. Зміст програми навчальної дисципліни.....	9
4. Ресурсне забезпечення навчальної дисципліни.....	11
4.1. Форми організації освітнього процесу та види навчальних занять... 11	11
4.2. Самостійна робота здобувачів вищої освіти.....	11
4.3. Освітні технології та методи навчання.....	12
4.4. Форми педагогічного контролю та система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни.....	13
4.5. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни.....	17
4.6. Матеріально-технічне забезпечення навчальної дисципліни.....	27
Додаток 1. Карта предметних компетентностей з навчальної дисципліни.....	29
Додаток 2. Карта результатів навчання здобувача вищої освіти, сформульованих у термінах компетентностей.....	35
Додаток 3. Матриця зв'язків між модулями навчальної дисципліни, результатами навчання та предметними компетентностями в програмі навчальної дисципліни.....	38

## *1. Вступ*

### 1.1. Мета та завдання навчальної дисципліни

«Право та економіка» – новий напрям наукових досліджень та навчальної дисципліни. Її призначення полягає в тому, щоб студенти отримали знання, які стануть критеріями для вибору правових рішень, спроможних забезпечити економічну ефективність. Трансформація правових форм у суспільстві, що переживає корінні зміни в економіці, потребує нових поглядів на існуючий взаємозв'язок економічних і правових відносин.

У процесі вивчення навчальної дисципліни студенти зможуть відповісти на численні питання, які виникають у реальній практиці: чи дійсно правознавці описують правовий світ таким, яким він є насправді; чи спроможне право виправити економічні відносини; як право впливає на економіку; яку роль право відіграє у процесі реформування економіки та багато інших.

Основні завдання навчальної дисципліни:

- виявити міждисциплінарний характер розуміння єдності права і економіки;
- засвоїти основні поняття, якими керуються фахівці в галузі «право та економіка»;
- визначити методологічні принципи дослідження;
- ознайомитися з теоретичними концепціями «право та економіка», «економіка і право», «економічний аналіз права»;
- визначити критерії оцінки правових норм;
- обґрунтувати способи вирішення завдань із розвитку економічної системи завдяки застосуванню ефективних правових норм відповідно до інтересів країни і необхідності їхнього втілення в економічні програми;
- орієнтуватися в сучасних правових системах, що регулюють економічні явища.

## 1.2. Місце навчальної дисципліни у структурі освітньо-професійної програми

Навчальна дисципліна належить до циклу навчальних дисциплін за вибором студента.

**Пререквізити:** Вивчення навчальної дисципліни базується на знаннях навчальних дисциплін загальної фахової підготовки: «Сучасні економічні теорії», «Економічна теорія сфери послуг», «Економіка та організація консалтингової діяльності», а також циклу дисциплін спеціальної фахової підготовки: «Інвестиційно-інноваційний бізнес-консалтинг», «Міжнародний бізнес-консалтинг», «Фінансовий бізнес-консалтинг», «Маркетинговий бізнес-консалтинг».

**Постреквізити:** Основні положення навчальної дисципліни мають застосовуватися при вивченні таких навчальних дисциплін: «Нематеріальна економіка», «Юридичний консалтинг», «Міжнародне економічне право», «Корпоративне право».

## 1.3. Перелік предметних компетентностей здобувача вищої освіти

Предметні компетентності здобувача вищої освіти, сформовані в результаті освоєння навчальної дисципліни:

ПК – 1.	Знання теоретичних концепцій, що обґрунтовують взаємозв'язок права та економіки.
ПК – 2.	Здатність до теоретичного аналізу об'єктивних закономірностей виникнення права як інституту регулювання економічної поведінки.
ПК – 3.	Здатність до створення інноваційних практичних моделей відтворення правових норм відповідно до об'єктивних потреб економічного розвитку.
ПК – 4.	Уміння визначати специфічні риси різних напрямів дослідження: право та економіка, економіка і право, економічний аналіз права.
ПК – 5.	Навички оперувати основними теоретичними концепціями, що застосовуються для розробки заходів правового регулювання економічної діяльності.
ПК – 6.	Знання основних понять, принципів, основних інструментів впливу права на економічні процеси.
ПК – 7.	Уміння визначити механізм впливу права на забезпечення

	ефективності економіки в цілому та доцільності прийнятих рішень в конкретних бізнесових структурах.
ПК – 8.	Здатність до обґрунтування необхідності створення нових норм права відповідно до потреб реформування економічних процесів.
ПК – 9.	Уміння орієнтуватися в нормативних документах, що спрямовані на формування нової моделі національної економіки.
ПК – 10.	Навички самостійного та інноваційного аналізу правових норм, що регулюють різні галузі суспільного життя.
ПК – 11.	Знання критеріїв для оцінки правових норм різних галузей права та їх спрямування на вирішення суперечності справедливості та ефективності.
ПК – 12.	Уміння самостійно висувати аргументи проти застосування норм права, що погіршують умови перерозподілу доходів.
ПК – 13.	Знання системи трансакційних витрат, які складають умови договірному праву.
ПК – 14.	Уміння виявляти складнощі, що виникають при економічному аналізі права в країнах континентального права.
ПК – 15.	Навички оцінювати порівняльні переваги та недоліки різних правових систем – англосаксонської та континентальної з метою запровадження більш ефективних способів впливу права на економіку.
ПК – 16.	Здатність до аналізу причин, факторів та умов, що сприяють виникненню хабарництва, та пропонувати заходи щодо його попередження.
ПК – 17.	Уміння приймати рішення в умовах невизначеності та ризику з можливістю їх компенсувати завдяки нормам контрактного права.
ПК – 18.	Здатність до аналізу передумов, які забезпечують укладення досконалого контракту.
ПК – 19.	Уміння прорахувати витрати на попередження опортуністичної поведінки контрагента.
ПК – 20.	Знання економічних механізмів існування шлюбу, розлучення, сурогатного материнства, трансплантації з метою розробки адекватних правових форм, що забезпечать їх цивілізований характер.
ПК – 21.	Здатність до аналізу особливостей майнових, господарських та економічних злочинів з метою їх попередження.

Експлікація загальних і професійних компетентностей визначається в карті предметних компетентностей (Додаток 1).

#### 1.4. Перелік результатів навчання здобувача вищої освіти

У результаті засвоєння навчальної дисципліни здобувач вищої освіти повинен демонструвати такі результати навчання:

PHC НД – 1.1.	Аналізувати об'єктивні та теоретичні передумови виникнення наукової дисципліни «право та економіка»
PHC НД – 1.2.	Здатність до інноваційного обґрунтування теоретико-методологічних підходів, які використовуються в економічному аналізі права.
PHC НД – 1.3.	Аналізувати поточний стан правової системи та наслідки її впливу на процес регулювання ринкових відносин.
PHC НД – 1.4.	Здатність бачити економічні підстави, які породжують певні правові форми.
PHC НД – 1.5.	Аналізувати критерії ефективності загального права з точки зору його можливостей максимізувати суспільне багатство.
PHC НД – 1.6.	Здатність довести, що, з точки зору економічного аналізу права, роль прецеденту та розподілу відповідальності між приватними особами й суспільними установами стає більш ефективним в умовах загального права.
PHC НД – 1.7.	Здатність обґрунтувати, що захист прав власності законом створює найвищі стимули для ефективного розподілу ресурсів.
PHC НД – 1.8.	Аналізувати труднощі, що супроводжують надання й забезпечення прав власності та виявити алгоритм дій щодо їх спрощення.
PHC НД – 1.9.	Аналізувати умови виникнення базової моделі відповідальності за ненавмисне заподіяння шкоди за умови дотримання міри обережності.
PHC НД – 1.10.	Аналізувати ситуації, за яких безумовна відповідальність є найбільш підходящим правилом відповідальності для особливо шкідливих видів діяльності з метою їх оформлення в офіційних документах.
PHC НД – 2.1.	Здатність розробляти правові конструкції, що надійно захищають власників інтелектуальних продуктів.
PHC НД – 2.2.	Аналізувати результати правових дій на основі економічних підходів з точки зору їх ефективності або справедливості.
PHC НД – 2.3	Визначати умови ефективного використання економічних функцій штрафних санкцій при покараннях суб'єктів правопорушень і злочинів.
PHC НД – 2.4.	Аналізувати фактори, що ускладнюють застосування правил відповідальності за ненавмисне заподіяння шкоди з метою впровадження ефективних та справедливих

	механізмів вирішення конфліктів.
РНС НД – 2.5.	Здатність розробити та оцінити заходи контролю за можливими ризиками: пряме адміністративне регулювання безпеки; заборона загрозливої діяльності; накладання штрафів за заподіяні збитки, застосування кримінальних санкцій.
РНС НД – 2.6.	Аналізувати основні принципи компенсації втрат та забезпечення цивільної та кримінальної справедливості.
РНС НД – 2.7.	Здатність визначати цінність людського життя як мериторного блага та забезпечення найефективнішого його захисту при здійсненні правових реформ.
РНС НД – 2.8.	Аналізувати ситуації, за яких виникає необхідність присудження штрафних компенсацій, та визначати їх розмір.
РНС НД – 2.9.	Аналізувати економіко-правові умови, наслідки сурогатного материнства, які повинні бути узгоджені при укладенні угоди на перехід батьківських прав.
РНС НД – 2.10.	Запропонувати контракти в практику трансплантації людських органів, що відповідають як традиційним (неформальним) стандартам, так і правовим нормам.
РНС НД – 2.11.	Здатність складати контракти, що пов'язані з наданням медичних послуг.

Експлікація результатів освоєння навчальної дисципліни і результатів навчання за спеціальністю і спеціалізацією освітньо-професійної програми визначається в карті результатів навчання, сформульованих у термінах компетентностей (Додаток 2).

#### 1.5. Модуляризація компетентнісно-орієнтованої програми навчальної дисципліни

Експлікація модуляризації компетентнісно-орієнтованої програми навчальної дисципліни визначається у матриці зв'язків між модулями навчальної дисципліни, результатами навчання та предметними компетентностями (Додаток 3).



## 2. Опис навчальної дисципліни

Курс	Рівень освіти, галузь знань, спеціальність	Дидактична структура навчальної дисципліни
Кількість кредитів ЕКТС: 5,0	Рівень освіти – другий (магістерський)	За вибором студента
Кількість модулів: 2	Галузь знань – 05 «Соціальні та поведінкові науки»	<b>Модуль 1</b> Лекції: 8 Практичні заняття: 14 Самостійна робота: 38
Загальна кількість годин: 150	Спеціальність – 051 «Економіка»	<b>Модуль 2</b> Лекції: 8 Практичні заняття: 16 Самостійна робота: 66
Тижневих годин: 2-4	Спеціалізація – «Бізнес-консалтинг»	Види контролю: поточний контроль; підсумковий контроль знань (залік)

## 3. Зміст програми навчальної дисципліни

### Модуль 1. Загальні основи навчальної дисципліни «Право та економіка»

*Предмет та методологія навчальної дисципліни «Право та економіка».* Становлення та розвиток навчальної дисципліни. Основні передумови виникнення наукової галузі. Логіка загального права. Економічні основи виникнення права. Предмет вивчення дисципліни. Методологічні принципи курсу. Позитивна та нормативна економічна теорія права. Право та норми поведінки.

*Правове регулювання ринкових відносин.* Правове регулювання підприємництва. Ринкові провали та право. Правове регулювання відносин зайнятості. Фінансові ринки. Правове регулювання кредитних відносин. Регулювання у сфері ціноутворення.

*Економічне обґрунтування права власності.* Право власності і ефективний розподіл ресурсів. Альтернативні моделі права власності. Нерухома власність та її особливості. Зовнішні ефекти та способи їх

інтерналізації завдяки праву. Способи захисту прав власності. Економічна теорія інтелектуальної власності. Порушення права володіння та право держави на відчуження приватної власності. Шахрайство. Штрафи та конфіскація майна при розірванні контракту. Заподіяння ненавмисної шкоди.

*Економічний аналіз договірних прав.* Економічні та інституційні функції договірних прав. Трансакційні витрати у структурі договірних прав. Індивідуальна раціональність. Нераціональна поведінка сторін угоди. Опортуністична поведінка та її попередження в умовах контракту.

## **Модуль 2. Основні напрями правового регулювання економічних відносин**

*Теорія монополії.* Монополія і теорія ефективності. Цінова дискримінація. Монопольна влада. Вихід нових конкурентів на ринок. Антимонопольне законодавство. Злиття фірм, що призводить до утворення монополій.

*Право і розподіл доходу та багатства.* Вимірювання нерівності. Чи завжди нерівність призводить до неефективності? Види доходів та їх справедливий розподіл. Принципи розподілу доходів. Факторні та особисті доходи. Оподаткування та його види. Доходи від цінних паперів.

*Правові норми, що регулюють індивідуальні інтереси особи.* Теорія домашнього господарства. Шлюбні відносини. Медичне право. Сурогатне материнство. Економічний зміст та правове регулювання трансплантації та евтаназії.

*Економічна природа та функції кримінального права.* Економічна природа та функції кримінального права. Причини та форми девіантної поведінки в економіці. Злочини у сфері господарської діяльності. Економіка організованої злочинності. Економіка злочину та покарання. Оптимальний рівень карних санкцій.

#### ***4. Ресурсне забезпечення навчальної дисципліни***

4.1. **Форми організації освітнього процесу та види навчальних занять**

Форми організації освітнього процесу: навчальні заняття, самостійна робота, практична підготовка, контрольні заходи.

Види навчальних занять: лекція, практичне заняття, консультація.

#### **4.2. Самостійна робота здобувачів вищої освіти**

Самостійна робота студентів – це форма організації навчального процесу, що охоплює різноманітні види індивідуальної і колективної навчальної діяльності, яка здійснюється під час аудиторних або позааудиторних занять під загальним чи безпосереднім керівництвом викладача.

Завдяки самостійній роботі відбувається: а) формування системи сучасних наукових поглядів на правове регулювання економічного життя суспільства та основних умінь із застосування набутих знань у господарській, управлінській консультаційній практиці; б) розвиток навичок та здібностей, необхідних для самостійного оволодіння навчальною дисципліною; в) реалізація дослідницьких здібностей в галузі поєднання економічних та правових відносин; г) становлення установок на інноваційний саморозвиток особистості; д) виховання цілеспрямованості, дисциплінованості, відповідальності та необхідних вольових якостей.

Важливою складовою самостійної роботи студентів є науково-дослідна діяльність, що спрямована на розвиток пізнавального інтересу студентів, та спонукає самостійне пізнання, формування власних умовиводів щодо проблемних питань.

Самостійна робота студентів може здійснюватися у таких формах: підготовка до активного слухання лекцій; виконання домашніх завдань; поглиблене вивчення питань, що розглядалися на лекції; підготовка доповідей із проблемних питань практичного заняття; написання есе та рефератів; підготовка та захист наукових доповідей; підготовка до активних

форм навчання на практичних заняттях; розроблення тематичних презентацій і кейсів; участь у роботі наукового гуртка; підготовка тез доповідей та участь у конференціях; написання та публікація наукових статей; рецензування робіт інших студентів; рецензування наукових статей; участь у конкурсах, олімпіадах, вікторинах; участь у підготовці наочних або технічних засобів навчання; підготовка до колоквиумів та заліку.

#### 4.3. Освітні технології та методи навчання

Під час вивчення курсу «Право та економіка» використовуються такі освітні технології:

- *ігрові*, що моделюють умови конкретної ситуації та спрямовані на формування й удосконалення відповідних вмінь та навиків, а також на розвиток мотивації навчальної діяльності;

- *інтерактивні*, які ґрунтуються на концептуальній ідеї співробітництва, взаємонавчання, використовуються в процесі опрацювання дискусійних питань, спрямовані на активізацію пізнавальної діяльності студентів. Важливою складовою самостійної роботи студентів є науково-дослідна діяльність, що спрямована на розвиток пізнавального інтересу студентів, та спонукає самостійне пізнання, формування власних умовиводів щодо проблемних питань.

Застосовуються такі *методи навчання*: логічний, проблемний, дослідницький, евристичний, метод Сократа, групова дискусія, пошукові вправи, пояснювально-ілюстративний, *Facebook* лекторіум, «круглий стіл»; «прес-конференція», «мозковий штурм», презентація бізнес-проектів, рольові/ділові ігри, опрацювання аналітичних завдань, підготовка експертних висновків із проблемних питань, майстер-класи консультантів-практиків, підготовка тез на конференцію, самостійна робота з підручником, конспектом лекцій, інформаційними та Інтернет-ресурсами.

Основна мета освітніх технологій – розвиток «м'яких» навичок (*soft skills*), включаючи критичне мислення та етикет спілкування, ділове письмо,

обґрунтування виступів, складання документів, самопрезентацію, ефективно управління часом, загальне та ділове адміністрування й управління проектами, емоційний інтелект, командну роботу, листування та ін. Формування навичок роботи в команді, що формуються під час спеціальних тренінгів або у процесі виконання різних проектів, передбачених в межах навчального процесу. Ці проекти побудовані на моделюванні інституційних перетворень, що повинні відбуватися в країні та в бізнесових структурах.

Загальними умовами для розвитку навичок аналітичного та критичного мислення корисними є такі методи, як аналіз та обговорення ситуації, що склалася в межах певного кола суб'єктів, різні типи дебатів (аргументація принаймні двох протилежних позицій) у процесі проведення «круглих столів», «прес-конференцій», підготовка спеціальних письмових завдань, аналіз правових актів на основі інституційного аналізу; навички усної презентації найкраще розвиваються при проведенні різних видів дебатів, індивідуальних презентацій, звичайної аргументації під час семінарських занять і проблемних лекцій, якщо останні є інтерактивними; навички раціонального використання часу учбового та вільного часу.

#### 4.4. Форми педагогічного контролю та система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни

Система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни «Право та економіка» передбачає проведення поточного та підсумкового контролю і здійснюється на основі накопичувальної бально-рейтингової системи.

Видами *поточного контролю* знань студентів є:

– контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на практичних заняттях із застосуванням таких методів: усне, письмове або експрес-опитування, виконання тестових завдань, розв'язання практичних завдань або задач, захист кейсу, підготовка і

захист реферату за ініціативи студента, контрольна робота. За результатами практичних занять із кожного з двох модулів розраховується середньоарифметична кількість балів. Максимальна оцінка – 25 балів, включається до підсумкової оцінки знань;

– контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на колоквіумах. Проводяться два колоквіуми. Максимальна оцінка з кожного колоквіуму становить 20 балів.

Протягом семестру студенти виконують завдання для самостійної роботи (підготовка усної доповіді, презентації, есе, реферату тощо). Максимальна кількість балів за самостійну роботу протягом семестру – 10.

Формою *підсумкового контролю знань* студентів з дисципліни є залік, що виставляється на основі результатів поточного контролю та виконання завдань самостійної роботи. Мінімальна кількість балів, за якої студент отримує залік, становить 60 балів.

Розподіл балів між формами організації освітнього процесу і видами контрольних заходів

Поточний контроль				Самостійна робота студентів	Підсумкова оцінка знань
Практичні заняття		Колоквіуми			
Модуль № 1	Модуль № 2	Колоквіум № 1	Колоквіум № 2		
max 25	max 25	max 20	max 20	max 10	max 100

Критерії оцінювання з дисципліни «Право та економіка»

Вид контролю	Кількість балів	Критерії (за кожною з оцінок)
Поточний контроль на практичному занятті	Max 25	Відмінне засвоєння навчального матеріалу з теми, можливі окремі несуттєві недоліки.
	20	Добре засвоєння матеріалу з теми, але є окремі помилки.
	15	Задовільний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок.
	Min 0	Незадовільний рівень засвоєння матеріалу.
Колоквіум	Max 20	Відмінне засвоєння навчального матеріалу з тем, можливі окремі несуттєві недоліки.
	18	Результати опрацювання матеріалу

		високі, але незначна кількість несуттєвих помилок.
	16	Добре засвоєння матеріалу з тем, але є окремі помилки.
	14	Задовільний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок.
	12	Мінімальні результати, достатні для отримання позитивної оцінки.
	Min 0	Незадовільний рівень засвоєння матеріалу.
Оцінка самостійної роботи студента	Max 10	Глибоке знання проблем, пов'язаних із темою дослідження, вільне володіння матеріалом, вміння самостійно й творчо мислити, знаходити, узагальнювати, аналізувати матеріал, робити самостійні теоретичні та практичні висновки.
	9	В роботі розкрито основні положення теми, але є деякі неточності у викладанні матеріалу, теоретичні поняття недостатньо підкріплено фактичними даними.
	8	Основні положення теми розкрито, але деякі питання висвітлено неповно. Студент добре володіє матеріалом, але відсутня творчість та самостійність у дослідженні.
	7	Основні теоретичні питання висвітлено поверхнево, немає висновків або висновки не мають самостійного характеру; студент слабо володіє матеріалом.
	6	Основні положення теми висвітлено поверхнево, теоретичні положення не підкріплені фактичним матеріалом; немає висновків; студент слабо володіє матеріалом роботи.
	Min 0	Основні положення теми висвітлено поверхнево, з великою кількістю помилок; немає висновків; студент не володіє матеріалом роботи.

Результати успішного засвоєння навчальної дисципліни «Право та економіка» передбачають їх диференціацію на: відмінний (відповідає підсумковій оцінці А за шкалою ECTS), типовий (відповідає оцінкам С і В) і пороговий (відповідає оцінкам Е і D) рівні за вимогами до сформованих компетентностей.

Досягнення відмінного рівня сформованості предметних компетентностей означає відмінне оволодіння знаннями, уміннями і практичними навичками. Наявна системність знань студента. Студент може вільно застосовувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички у складних та нетипових ситуаціях.

Досягнення типового рівня сформованості предметних компетентностей означає дуже добре або добре оволодіння знаннями, уміннями та практичними навичками. Студент може застосувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички як у простих, так і в складних ситуаціях. Наявний зв'язок між окремими знаннями у студента, проте відчувається недостатність умінь і практичних навичок із системного оцінювання відповідної інформації.

Досягнення порогового рівня сформованості предметних компетентностей означає задовільне або достатнє оволодіння знаннями, уміннями та практичними навичками. Для порогового рівня характерна фрагментарність знань. У простих, типових, стандартних ситуаціях студент може застосувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички, але він не здатний цього зробити при підвищенні рівня складності ситуації.

Підсумкова оцінка з навчальної дисципліни «Право та економіка» виставляється в залікову книжку відповідно до такої шкали:

Оцінка за шкалою ECTS	Визначення	Оцінка за національною шкалою	Оцінка за 100-бальною шкалою, що використовується в НЮУ
A	<b>Відмінно</b> – відмінне виконання, лише з незначною кількістю помилок	Зараховано	90 – 100
B	<b>Дуже добре</b> – вище середнього рівня з кількома помилками		80 – 89
C	<b>Добре</b> – у цілому правильна робота з певною кількістю незначних помилок		75 – 79
D	<b>Задовільно</b> – непогано, але зі значною кількістю недоліків		70 – 74



Е	<b>Достатньо</b> – виконання задовольняє мінімальні критерії		60 – 69
FX	<b>Незадовільно</b> – потрібно попрацювати перед тим, як перескладати	Не зараховано	35 – 59
F	<b>Незадовільно</b> – необхідна серйозна подальша робота, обов'язковий повторний курс		0 – 34

#### 4.5. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни

##### 4.5.1. Нормативно-правові акти.

Господарський кодекс України від 16.01.2003 № 436-IV (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 2003. № 18, № 19-20, № 21-22. ст. 144. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/436-15>. (дата звернення: 03.09.2019).

Доклад Всесвітнього банку «Цифровые дивиденды». UKR: <https://publications.worldbank.org/>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про авторське право і суміжні права: Закон України від 23.12.1993 № 3792-XII (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 1994. № 13. ст. 64. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/3792-12>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про Антимонопольний комітет України: Закон України від 26.11.1993 № 3659-XII (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 1993. № 50. ст. 472. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/3659-12>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про банки і банківську діяльність: Закон України від 07.12.2000 № 2121-III (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 2001. № 5-6. ст. 30. URL: <http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/2121-14>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про господарські товариства: Закон України від 19.09.1991 № 1576-XII (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*, 1991. № 49. ст. 682. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/1576-12>. (дата звернення:

03.09.2019).

Про загальні засади створення і функціонування спеціальних (вільних) економічних зон: Закон України від 13.10.1992 № 2673-ХІІ (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 1992. № 50. ст. 676. URL: <http://zakon3.rada.gov.ua/laws/show/2673-12>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про захист економічної конкуренції: Закон України від 11.01.2001 № 2210-ІІІ (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 2001. № 12. ст. 64. URL: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/2210-14>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про інвестиційну діяльність: Закон України від 18.09.1991 № 1560-ХІІ (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 1991. № 47. ст. 646. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/1560-12>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про інноваційну діяльність: Закон України від 04.07.2002 № 40-ІV (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 2002. № 36. ст. 266. URL: <http://zakon3.rada.gov.ua/laws/show/40-15>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про Національний банк України: Закон України від 20.05.1999 № 679-ХІV (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 1999. № 29. ст. 238. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/679-14>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про підприємництво: Закон України від 07.02.1991 № 698-ХІІ (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради УРСР (ВВР)*. 1991. № 14. ст. 168. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/698-12>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про страхування: Закон України від 07.03.1996 № 85/96-ВР (зі змін. та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 1996. № 18. ст. 78. URL: <http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/85/96-вр>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про схвалення Концепції розвитку цифрової економіки та суспільства України на 2018-2020 роки та затвердження плану заходів щодо її реалізації: Розпорядження Кабінету Міністрів України від 17 січня 2018 р. № 67-р. URL:

<https://www.kmu.gov.ua/ua/npas/pro-shvalennya-koncepciyi-rozvitku-cifrovoyi-ekonomiki-ta-suspilstva-ukrayini-na-20182020-roki-ta-zatverdzhennya-planu-zah>

(дата звернення: 03.09.2019).

Про товарну біржу: Закон України від 10.12.1991 № 1956-XII (зі змін та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 1992. № 10. ст. 139. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/1956-12>. (дата звернення: 03.09.2019).

Про цінні папери та фондовий ринок: Закон України від 23.02.2006 № 3480-IV (зі змін та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 2006. № 31. ст. 268. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/3480-15>. (дата звернення: 03.09.2019).

Цивільний кодекс України від 16.01.2003 № 435-IV (зі змін та допов.). *Відомості Верховної Ради України (ВВР)*. 2003. №№ 40-44. ст. 356. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/435-15>. (дата звернення: 03.09.2019).

4.5.2. Підручники, навчальні посібники, монографії, статті тощо.

*Підручники:*

Федулова Л. І. Інноваційна економіка: підручник. Київ: Либідь, 2006. 480 с.

*Навчальні посібники*

*Викладачів кафедри економічної теорії НЮУ імені Ярослава Мудрого:*  
Економіка інтелектуальної власності: науково-методичні матеріали для підготовки докторантів, аспірантів і магістрів за напрямом «Інтелектуальна власність» / за ред. д-ра екон. наук, проф. Л. С. Шевченко. Харків: Право, 2015. 120 с. URL: [http://dSPACE.nlu.edu.ua/bitstream/123456789/12373/1/Shevchenko\\_2015.pdf](http://dSPACE.nlu.edu.ua/bitstream/123456789/12373/1/Shevchenko_2015.pdf) (дата звернення: 03.09.2019).

Економічна теорія: навч. посіб. / за заг. ред. Л. С. Шевченко. 2-ге вид. Харків: Право, 2019. 268 с.

Нематеріальна економіка та управління формуванням і використанням

інтелектуального капіталу: навч. посіб. /за заг. ред. Л. С. Шевченко. *Вісник Національного університету «Юридична академія України імені Ярослава Мудрого»*. Серія: *Економічна теорія та право*. Харків, 2013. № 3 (14). С. 217-349. URL: <http://dspace.nlu.edu.ua/handle/123456789/11014?mode=full> (дата звернення: 03.09.2019).

Основи економічної теорії у структурно-логічних схемах: навч. посіб. / за заг. ред. Л. С. Шевченко. 2-ге вид., змін. та допов. Харків: Право, 2013. 136 с.

Шевченко Л. С. Стратегічний бізнес-консалтинг: навч. посіб. Харків: Право, 2019. 302 с.

*Інших авторів:*

Вольчик В. В. Курс лекцій з інституційної економіки. 2000. URL: <http://kniga.scienceontheweb.net/kurs-lektsiy-institutsionalnoy.html> (дата звернення: 03.09.2019).

Економічна теорія права: навч. пос. для самостійної підготовки до курсового екзамену. Київ: Центр учбової літератури, 2015. 213 с.

Колесніченко І. М. Інституціональна економіка: навч. посіб. Харків: ХНЕУ ім. С. Кузнеця, 2015. 236 с.

Несененко П. П., Артеменко О. А., Патлата О. Є. Сучасні економічні теорії: навч. посіб. Одеса: ОНЕУ, 2017. 325 с.

Одинцова М. И. Экономика права. Москва: ГУ ВШЭ, 2007. 430 с.

Ткач А. А. Інституційна економіка. URL: <http://uchebniks.net/book/303-institucionalna-ekonomika-navchalnij-posibnik-tkach-a> (дата звернення: 03.09.2019).

Федулова Л. І. Інноваційна економіка: підручник. Київ: Либідь, 2006. 480 с.

Фертікова Т. М. Інституційна економіка: навч. посіб. Миколаїв: Видавництво ЧДУ, 2010. 128 с. URL: <https://anima4web.files.wordpress.com/2012/12/d184d0b5d180d182d196d0bad0bed0b2d0b0-d196d0bdd181d182d0b8d182d183d186d196d0b9d0bdd0b0> (дата

звернення: 03.09.2019).

*Монографії*

*Викладачів кафедри економічної теорії НЮУ імені Ярослава Мудрого:*

Безпека людського розвитку в правовій, соціальній державі: монографія / за заг. ред. Л. С. Шевченко. Харків: Нац. ун-т «Юрид. акад. України ім. Ярослава Мудрого», Харків, 2013. 850 с. URL: <http://dspace.nlu.edu.ua/handle/123456789/4595> (дата звернення: 03.09.2019).

Економічна безпека держави: сутність та напрями формування: монографія / за ред. Л. С. Шевченко; Нац. юрид. акад. України ім. Ярослава Мудрого. Харків: Право, 2009. 312 с. URL: [http://dspace.nlu.edu.ua/bitstream/123456789/12371/1/Shevchenko\\_2009.pdf](http://dspace.nlu.edu.ua/bitstream/123456789/12371/1/Shevchenko_2009.pdf) (дата звернення: 03.09.2019).

Марченко О. С., Ярмак О. В. Національна інноваційна система як інтегратор знань: монографія. Харків: Изд. дом «Инжек», 2012. 250 с. URL: [http://dspace.nlu.edu.ua/bitstream/123456789/1125/1/Marchenko\\_2012.pdf](http://dspace.nlu.edu.ua/bitstream/123456789/1125/1/Marchenko_2012.pdf) (дата звернення: 03.09.2019).

Нематеріальна економіка: управління формуванням і використанням інтелектуального капіталу: монографія / за ред. Л. С. Шевченко. Харків: Право, 2014. 404 с. URL: [http://dspace.nlu.edu.ua/bitstream/123456789/12375/1/Shevchenko\\_2014.pdf](http://dspace.nlu.edu.ua/bitstream/123456789/12375/1/Shevchenko_2014.pdf) (дата звернення: 03.09.2019).

Соціальна держава: досвід політико-економічного аналізу: монографія / за ред. Л. С. Шевченко. Харків: Нац. ун-т «Юрид. акад. України ім. Ярослава Мудрого», 2012. 275 с. URL: <http://dspace.nlu.edu.ua/handle/123456789/4596> (дата звернення: 03.09.2019).

*Інших авторів:*

Варналій З. С. Конкуренція і підприємництво: монографія. Київ: Знання України, 2015. 463 с.

Гальчинський А. Політична неоекономіка: начала оновленої парадигми економічних знань: моногр. Київ: Либідь, 2013. 472 с.

Гвидо К. Будущее права и экономики. Очерки о реформе и размышления / под науч. ред. М. И. Одинцовой; пер. с англ. И. Кушнаревай. Москва: Изд-во Института Гайдара. 2016. 304 с.

Геєць В. М. Суспільство, держава, економіка. Феноменологія взаємодії та розвитку. Київ: Ін-т екон. та прогнозув., 2009. 864 с.

Гриценко А. А. Архітектоніка економічної безпеки: монографія. Київ: Ін-т екон. та прогнозув., 2017. 224 с.

Иерерхия и сети в институциональной архитектонике экономических систем: монография. Киев: Ин-т экон. и прогнозирова., 2013. 580 с.

Лейцель Дж. Право и экономика. Москва: Изд-во Института Гайдара, 2016, 416 с. URL: <https://www.yakaboo.ua/principy-prava-i-jekonomiki-rukovodstvo-dlja-ljuboznatel-nyh.html> (дата звернення: 03.09.2019).

Норт Д., Волліс Дж., Вайнгест Б. Насильство та суспільні порядки. Основні чинники, які вплинули на хід історії. Київ: Наш Формат, 2017. 352 с.

Познер Р. Економічний аналіз права: наукове видання. Київ: «Акта», 2002. 862 с.

Стігліц Дж. Е. Економіка державного сектора: монографія. Пер. з англ. Київ: Основи, 1998. 854 с.

Хиллман Арье Л. Государство и экономическая политика. Возможности и ограничения управления: учебное пособие. Москва: Издательский дом ГУ ВШЭ, 2009. 879 с.

Ходжсон Д. Экономическая теория и институты. Манифест современной институциональной теории. Москва: Дело, 2003. 464 с.

#### *Статті*

*Викладачів кафедри економічної теорії НЮУ імені Ярослава Мудрого:*

Гриценко О. А. Верховенство права в контексті економічної теорії. *Економічна теорія та право*. 2015. № 3 (22). С. 77-88. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/верховенство-права-в-контексті-еконо/>. (дата звернення: 03.09.2019).

Гриценко О. А., Золотарьова Ю. І. Неформальні інститути в контексті

реалізації економічних та соціальних прав людини. *Вісник Національного університету «Юридична академія України імені Ярослава Мудрого»*. Серія: Філософія, філософія права, політологія, соціологія. 2015. № 2 (25). С. 224-239. URL: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua\\_2015\\_2\\_25](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua_2015_2_25). (дата звернення: 03.09.2019).

Гриценко О. А. Економічна теорія права власності. *Вісник Національної юридичної академії імені Ярослава Мудрого*. Серія: *Економічна теорія та право*. 2011. Вип. 4 (7). С. 93-103.

Гриценко О. А. Економічні основи права нерухомої власності. *Економічна теорія і право*. 2016. № 1 (24). С. 43-5.

Гриценко О. А. Економічні підходи до пошуку предмету регулювання медичного права. *Економічна теорія та право*. 2017. № 1 (28). С. 43-54

Гриценко О. А. Методологічні основи дослідження договірних права. *Наукові праці Донецького національного технічного університету*. Сер. *Економічна*. 2014. № 3. С. 5-12.

Гриценко О. А. Теорія трансакційних витрат. *Вісник Національної юридичної академії імені Ярослава Мудрого*. Серія: *Економічна теорія та право*. 2012. Вип. 1 (8). С. 109-120.

Губін К. Г., Набатова О. О. Стан та перспективи розбудови правової економіки в українській системі формування доходів. *Економічна теорія та право*. 2016. № 4 (27). С. 77-86. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/стан-та-перспективи-розбудови-правов/> (дата звернення: 03.09.2019).

Вовк І. А. Економічні аспекти демократії. *Економічна теорія та право*. 2016. № 4 (27). С. 87-96. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/економічні-аспекти-демократії/> (дата звернення: 03.09.2019).

Камінська Т. М., Костюченко О. Є. Правові засади розвитку договірної економіки в охороні здоров'я України. *Економічна теорія та право*. 2016. № 4 (27). С. 57-66. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/правові-засади-розвитку-договірної-е/> (дата звернення: 03.09.2019).

Левковець О. М. Юридичні послуги у сфері інтелектуальної власності:

економічна та соціальна ефективність. *Економічна теорія та право*. 2016. № 3 (26). С. 124-137. URL: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua\\_etp\\_2016\\_3\\_11](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua_etp_2016_3_11) (дата звернення: 03.09.2019).

Марченко О. С. Деструкції національного ринку юридичних послуг: зміст та наслідки для формування правової економіки. *Економічна теорія та право*. 2016. № 2 (25). С. 57-66. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/деструкції-національного-ринку-юрид/> (дата звернення: 03.09.2019).

Марченко О. С. Юридичний консалтинг у системі правової економіки. *Економічна теорія та право*. 2016. № 4 (27). С. 67-76. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/юридичний-консалтинг-у-системі-право/> (дата звернення: 03.09.2019).

Набатова О. О. Поведінковий підхід до економічного аналізу права. *Економічна теорія та право*. 2015. № 4 (23). С. 109-121. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/wp-content/uploads/2016/02/4-109-121.pdf> (дата звернення: 03.09.2019).

Нечипорук Л. В. Теоретичні аспекти формування мережевої економіки. *Економічна теорія та право*. 2015. № 1 (20). С. 76-84. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/теоретичні-аспекти-формування-мереж/> (дата звернення: 03.09.2019).

Нечипорук Л. В., Лордкипанидзе Л. Особенности формирования страхового рынка в контексте создания правовой экономики (на примере Украины и Грузии). *Економічна теорія та право*. 2016. № 1 (24). С. 56-66. URL: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua\\_etp\\_2016\\_1\\_7](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua_etp_2016_1_7) (дата звернення: 03.09.2019).

Овсієнко О. В. Правова економіка: зміст та засади функціонування. *Економічна теорія та право*. 2015. № 2 (21). С. 100-109. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/wp-content/uploads/2015/11/%E2%84%96-2-100-109.pdf> (дата звернення: 03.09.2019).

Овсієнко О. В., Чуприна О. О Тіньова економіка та право: аналіз взаємодії. *Економічна теорія та право*. 2016. № 4 (27). С. 97-106. URL:



[http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua\\_etp\\_2016\\_4\\_11](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua_etp_2016_4_11) (дата звернення: 03.09.2019).

Шевченко Л. С. Інноваційні моделі соціально-економічного розвитку: Україна на тлі світових процесів. *Економічна теорія та право*. 2015. № 2 (21). С. 9-20. URL: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua\\_etp\\_2015\\_2\\_3](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua_etp_2015_2_3) (дата звернення: 03.09.2019).

Hrytsenko A. A. The emergence of information and network economy as the basis of the law economy. *Економічна теорія та право*. 2016. № 4 (27). С. 49-56. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/the-emergence-of-information-and-network-economy-as-the-basis-of-the-law-economy/> (дата звернення: 03.09.2019).

*Інших авторів:*

Задихайло Д. В. Конституційна доктрина та регулювання економічних відносин у контексті конституційної реформи. *Держ. буд-во та місц. самоврядування*. 2007. Вип. 13. С. 25–37.

Зверяков М. І. Про зміну моделі економічного розвитку. *Економіка України*. 2015. № 6. С. 41-49. URL: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/EkUk\\_2015\\_6\\_5](http://nbuv.gov.ua/UJRN/EkUk_2015_6_5) (дата звернення: 03.09.2019).

Ковтун О. І. Про методологію формування стратегії підприємства. *Економіка України*. 2017. № 9. С. 19-35.

Корнивсякая В. О. Биткоин и блокчейн сквозь призму глубинных условий финансового и социально-экономического развития. *Экономическая теория*. 2017. № 4. С. 60-76.

Кредісов А. І., Білоус А. О. Державно-приватне партнерство: світовий досвід та його використання в Україні. *Економіка України*. 2017. № 2. С. 4-16.

Скупінський О. В. Конституційна економіка: поняття та перспективи для України. *Форум права*. 2011. № 1. С. 909-914. URL: [http://www.irbis-nbuv.gov.ua/cgi-bin/irbis\\_nbuv/cgiirbis\\_64.exe?I21DBN=LINK&P21DBN=UJRN&Z21ID=&S21REF=10&S21CNR=20&S21STN=1&S21FMT=ASP\\_meta&C21COM=S&2\\_S21P03=FILA=&2\\_S21STR=FP\\_index.htm\\_2011\\_1\\_146](http://www.irbis-nbuv.gov.ua/cgi-bin/irbis_nbuv/cgiirbis_64.exe?I21DBN=LINK&P21DBN=UJRN&Z21ID=&S21REF=10&S21CNR=20&S21STN=1&S21FMT=ASP_meta&C21COM=S&2_S21P03=FILA=&2_S21STR=FP_index.htm_2011_1_146) (дата звернення:

03.09.2019).

Співачук В. Л. Економічна теорія та економічна політика: алгоритм комунікації. *Наука й економіка*. 2016. Вип. 1. С. 107-111. URL: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Nie\\_2016\\_1\\_20](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Nie_2016_1_20) (дата звернення: 03.09.2019).

Ткаченко Ю. В. Конституційні засади економічної системи України. *Форум права*. 2014. № 2. С. 428-431. URL: [http://nbuv.gov.ua/j-pdf/FP\\_index.htm\\_2014\\_2\\_75.pdf](http://nbuv.gov.ua/j-pdf/FP_index.htm_2014_2_75.pdf) (дата звернення: 03.09.2019).

Чернявська О. І. Інституційно-економічний механізм забезпечення інноваційного розвитку суспільства в умовах поглиблення техноглобалізму. URL: [http://ena.lp.edu.ua:8080/bitstream/ntb/29903/1/22\\_161-168.pdf](http://ena.lp.edu.ua:8080/bitstream/ntb/29903/1/22_161-168.pdf) (дата звернення: 03.09.2019).

#### *Інтернет-ресурси:*

Електронний архів-репозитарій Національного юридичного університету імені Ярослава Мудрого. URL: <http://dspace.nlu.edu.ua/> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний веб-портал органів виконавчої влади України. URL: <http://www.kmu.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний портал Верховної Ради України. URL: <http://rada.gov.ua/> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Державної служби статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт збірника наукових праць «Економічна теорія та право». URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національної комісії з цінних паперів та фондового ринку. URL: <http://www.ssmsc.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт наукового журналу «Економіка України». URL: <http://www.economukraine.com.ua/index.php> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт науково-теоретичного журналу «Економічна теорія». URL: <http://etet.org.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Інституту демографії та соціальних досліджень імені М.

В. Птухи Національної академії наук України. URL: <http://www.idss.org.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Інституту економіки та прогнозування Національної академії наук України. URL: <http://ief.org.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Міжнародного валютного фонду. URL: <http://www.imf.org/external/> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Міністерства розвитку економіки, торгівлі та сільського господарства України. URL: <http://www.me.gov.ua> (дата звернення: 12.09.2019).

Офіційний сайт Міністерства фінансів України. URL: <http://www.minfin.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національного Банку України. URL: <http://www.bank.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національного інституту стратегічних досліджень. URL: <http://www.niss.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національної бібліотеки України імені В.І. Вернадського. URL: <http://www.nbu.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Світового банку. URL: <http://www.worldbank.org/uk/country/ukraine> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Світової організації торгівлі. URL: <https://www.wto.org> (дата звернення: 03.09.2019).

Journal website «Journal of Economic Theory». URL: <https://www.journals.elsevier.com/journal-of-economic-theory> (дата звернення: 03.09.2019).

Сайт «Мережа аналітичних центрів України». URL: <http://www.intellect.org.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

#### 4.6. Матеріально-технічне забезпечення навчальної дисципліни

Матеріально-технічне забезпечення дає можливість працювати з інформаційним комплексом з будь-якого місця чи країни, підключаючись

через мережу Інтернет (за умови реєстрації користувача відповідним чином), або використовуючи наявні в університеті комп'ютерні класи.

Передплачено доступ до Інформаційно-правових систем ЛІГА:ЗАКОН (Система ГРАНД та Система аналізу судових рішень VERDICTUM).

Доступ можливий у Залі правової інформації навчально-бібліотечного комплексу (вул. Пушкінська 84-А, 3 поверх).

## Карта предметних компетентностей з навчальної дисципліни

Шифр та назва компетентностей за спеціальністю і/або спеціалізацією	Шифр та назва компетентностей з навчальної дисципліни
<b>ЗК – загальні (універсальні) компетентності</b>	<b>ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни</b>
ЗК-1. Здатність до критичного мислення, генерації нових ідей та інноваційної діяльності.	ПК-1. Знання теоретичних концепцій, що обґрунтовують взаємозв'язок права та економіки. ПК-2. Здатність до теоретичного аналізу об'єктивних закономірностей виникнення права як інституту регулювання економічної поведінки.
ЗК-2. Здатність до ефективної професійної діяльності, креативного підходу до реалізації професійних функцій.	ПК-1. Знання теоретичних концепцій, що обґрунтовують взаємозв'язок права та економіки. ПК-18. Здатність до аналізу передумов, які забезпечують укладення досконалого контракту
ЗК-3. Знання змісту, функцій, цілей та результатів професійної діяльності відповідно до її предметного змісту та практичної спрямованості.	ПК-3 Здатність до створення інноваційних практичних моделей відтворення правових норм відповідно до об'єктивних потреб економічного розвитку. ПК-17. Уміння приймати рішення в умовах невизначеності та ризику з можливістю їх компенсувати завдяки нормам контрактного права.
ЗК – 4. Уміння приймати обґрунтовані рішення у складних та непередбачуваних умовах, стресових та конфліктних ситуаціях.	ПК-17. Уміння приймати рішення в умовах невизначеності та ризику з можливістю їх компенсувати завдяки нормам контрактного права.
ЗК-5. Уміння формувати команди для розв'язання складних проблем бізнесу, розбудовувати ефективні міжособистісні комунікації в процесі бізнес-консультування.	ПК-12. Уміння самостійно висувати аргументи проти застосування норм права, що погіршують умови перерозподілу доходів.
ЗК-6. Здатність до інноваційності в умовах невизначеності зовнішнього середовища.	ПК-17. Уміння приймати рішення в умовах невизначеності та ризику з можливістю їх компенсувати завдяки нормам контрактного права.
ЗК-7. Здатність до дослідницької роботи, управління проектами та інноваціями.	ПК-11. Знання критеріїв для оцінки правових норм різних галузей права та їх спрямування на вирішення суперечностей справедливості та ефективності.
ЗК – 8. Уміння чітко та доказово формулювати власні висновки, науково обґрунтовувати їх, переконливо та недвозначно доносити власну позицію до суб'єктів бізнесу.	ПК-10. Навички самостійного аналізу правових норм, що регулюють різні галузі суспільного життя.
ЗК-9. Здатність до подальшого самостійного навчання, розвитку особистих здібностей, професійного самовдосконалення, безперервної	ПК-14 Уміння виявляти складнощі, що виникають при економічному аналізі права в країнах континентального права. ПК-15. Навички оцінювати порівняльні переваги

освіти, оновлення та інтеграції знань.	та недоліки різних правових систем – англосаксонської та континентальної з метою запровадження більш ефективних способів впливу права на економіку.
ЗК-11. Уміння працювати в міжнародному середовищі, підтримувати ділові та соціокультурні зв'язки з бізнес-організаціями, партнерами, громадськістю, публічною владою, міжнародними організаціями.	ПК-15. Навички оцінювати порівняльні переваги та недоліки різних правових систем – англосаксонської та континентальної з метою запровадження більш ефективних способів впливу права на економіку.
ЗК – 12. Знання етичних принципів професійної діяльності.	ПК-19. Уміння прорахувати витрати на попередження опортуністичної поведінки контрагента.
ЗК-13. Уміння використовувати сучасні інформаційні технології для пошуку, обробки та аналізу інформації.	ПК-10. Навички самостійного аналізу правових норм, що регулюють різні галузі суспільного життя.
ЗК-14. Уміння виявляти проблеми в сфері професійної діяльності, визначати нестандартні заходи стосовно їх розв'язання.	ПК-20. Знання економічних механізмів існування шлюбу, розлучення, сурогатного материнства, трансплантації з метою розробки адекватних правових форм, що забезпечать їх цивілізований характер.
ЗК-16. Уміння неупереджено та об'єктивно оцінювати результати господарювання, знаходити баланс соціально-економічних інтересів бізнесу та суспільства.	ПК-17. Уміння приймати рішення в умовах невизначеності та ризику з можливістю їх компенсувати завдяки нормам контрактного права
<b>ФКС – фахові компетентності за спеціальністю «Економіка»</b>	<b>ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни</b>
ФКС-1. Здатність до системного розуміння змісту, структури та тенденцій інноваційного розвитку економіки.	ПК-1. Знання теоретичних концепцій, що обґрунтовують взаємозв'язок права та економіки. ПК-2. Здатність до теоретичного аналізу об'єктивних закономірностей виникнення права як інституту регулювання економічної поведінки.
ФКС-2. Уміння аналізувати обсяг, структуру, зміни та чинники розвитку попиту та пропозиції на національному та світовому ринках бізнес-консалтингу.	ПК-15. Навички оцінювати порівняльні переваги та недоліки різних правових систем – англосаксонської та континентальної з метою запровадження більш ефективних способів впливу права на економіку.
ФКС-3. Здатність до розуміння змісту та головних характеристик послуг бізнес-консалтингу як форми інституційного закріплення та поширення професійних знань, інформації та практичного досвіду, що є основою інноваційної підприємницької діяльності у різних галузях економіки на національному та світовому рівнях.	ПК-1. Знання теоретичних концепцій, що обґрунтовують взаємозв'язок права та економіки. ПК-10. Навички самостійного аналізу правових норм, що регулюють різні галузі суспільного життя.
ФКС-4. Здатність до розуміння економіко-організаційних	ПК-2. Здатність до теоретичного аналізу об'єктивних закономірностей виникнення права

<p>особливостей консалтингового бізнесу, що поєднує підприємницькі, професійні та інноваційні чинники ефективності бізнес-консалтингу, економічні та правові засади діяльності професіоналів з надання консалтингових послуг.</p>	<p>як інституту регулювання економічної поведінки. ПК-11. Знання критеріїв для оцінки правових норм різних галузей права та їх спрямування на вирішення суперечності справедливості та ефективності.</p>
<p>ФКС-6. Уміння застосовувати системний підхід для визначення цілей менеджменту та маркетингу послуг бізнес-консалтингу та шляхів їх досягнення.</p>	<p>ПК-13. Знання системи трансакційних витрат, які складають умови договірної права.</p>
<p>ФКС-7. Здатність до професійної консультаційної діяльності на основі теоретичних знань та практичних навичок здійснення різних форм та видів інноваційного бізнес-консалтингу.</p>	<p>ПК-15. Навички оцінювати порівняльні переваги та недоліки різних правових систем – англосаксонської та континентальної з метою запровадження більш ефективних способів впливу права на економіку.</p>
<p>ФКС-8. Уміння застосовувати стратегічний підхід до визначення цілей, завдань, напрямів розвитку бізнес-організацій в умовах інтернаціоналізації та глобалізації бізнесу.</p>	<p>ПК-15. Навички оцінювати порівняльні переваги та недоліки різних правових систем – англосаксонської та континентальної з метою запровадження більш ефективних способів впливу права на економіку.</p>
<p>ФКС-10. Уміння виявляти та розв'язувати проблеми фінансової стратегії та тактики бізнесу, фінансового стану бізнес-організації та її положення на ринку..</p>	<p>ПК-16. Здатність до аналізу причин, факторів та умов, що сприяють виникненню хабарництва, та пропонувати заходи щодо його попередження.</p>
<p>ФКС-11. Здатність до розробки кадрової політики бізнес-організації, кадрових стратегій бізнесу.</p>	<p>ПК-18. Здатність до аналізу передумов, які забезпечують укладення досконалого контракту.</p>
<p>ФКС-12. Уміння виявляти та створювати конкурентні переваги бізнесу на основі діагностики та вдосконалення системи маркетингу та продаж, оптимізації маркетингового бюджету бізнес-організації.</p>	<p>ПК-21. Здатність до аналізу особливостей майнових, господарських та економічних злочинів з метою їх попередження.</p>
<p>ФКС-13. Уміння виявляти проблеми управління корпоративними бізнес-організаціями та забезпечувати їх розв'язання на основі методологічних засад, принципів та методів корпоративного бізнес-консалтингу.</p>	<p>ПК-15. Навички оцінювати порівняльні переваги та недоліки різних правових систем – англосаксонської та континентальної з метою запровадження більш ефективних способів впливу права на економіку.</p>
<p>ФКС-14. Здатність до розуміння принципів консалтингу в сфері проектної діяльності бізнесу різних видів та масштабів, управління бізнес-проектами на інноваційній основі.</p>	<p>ПК-18. Здатність до аналізу передумов, які забезпечують укладення досконалого контракту.</p>

ФКС-15. Здатність до формування довіри громадськості до бізнесу та позитивних відносин між ними на основі застосування методів та технологій PR-бізнес-консалтингу.	ПК-16. Здатність до аналізу причин, факторів та умов, що сприяють виникненню хабарництва, та пропонувати заходи щодо його попередження.
ФКС-16. Уміння здійснювати бізнес-консультування суб'єктів міжнародних економічних відносин, спираючись на знання закономірностей розвитку світового ринку бізнес-консалтингу та вимог міжнародного бізнесу.	ПК-15. Навички оцінювати порівняльні переваги та недоліки різних правових систем – англосаксонської та континентальної з метою запровадження більш ефективних способів впливу права на економіку.
ФКС-17. Здатність до надання професійної правової допомоги бізнес-організаціям відповідно до практик та індустрій юридичного бізнес-консалтингу.	ПК-10. Навички самостійного аналізу правових норм, що регулюють різні галузі суспільного життя.
ФКС-18. Здатність до системного підходу щодо консультування з правових питань злиття і поглинання, починаючи з вибору об'єкту і завершуючи інтеграцією персоналу до нових бізнес-структур.	ПК- 9. Уміння орієнтуватися в нормативних документах, що спрямовані на формування нової моделі національної економіки. ПК-5. Навички оперувати основними теоретичними концепціями, що застосовуються для розробки заходів правового регулювання економічної діяльності.
ФКС-23. Уміння здійснювати професійні дії з надання послуг бізнес-консалтингу, спираючись на методи та технології економічної діагностики та аналітики, дані бізнес-статистики.	ПК-7. Уміння визначити механізм впливу права на забезпечення ефективності економіки в цілому та доцільності прийнятих рішень в конкретних бізнесових структурах.
ФКС-25. Уміння управляти власною професійною кар'єрою, підвищувати особисту конкурентоспроможність на ринку послуг бізнес-консалтингу.	ПК-17. Уміння приймати рішення в умовах невизначеності та ризику з можливістю їх компенсувати завдяки нормам контрактного права.
<b>ФКП – фахові компетентності за профілем (спеціалізацією) «Бізнес-консалтинг»</b>	<b>ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни</b>
ФКП-1. Знання інноваційних теорій, моделей та методів бізнес-консалтингу.	ПК-1. Знання теоретичних концепцій, що обґрунтовують взаємозв'язок права та економіки. ПК-3. Здатність до створення інноваційних практичних моделей відтворення правових норм відповідно до об'єктивних потреб економічного розвитку
ФКП-2. Уміння аналізувати технології консалтингового процесу, спираючись на концептуальні засади та інструментарій сучасних наукових досліджень бізнес-економіки.	ПК-2. Здатність до теоретичного аналізу об'єктивних закономірностей виникнення права як інституту регулювання економічної поведінки. ПК-5. Навички оперувати основними теоретичними концепціями, що застосовуються для розробки заходів правового регулювання економічної діяльності.
ФКП-3. Здатність до формування інноваційного продуктового	ПК-20. Знання економічних механізмів існування шлюбу, розлучення, сурогатного материнства,



портфелю бізнес-консалтингу на основі сучасних підходів економічної теорії сфери послуг	трансплантації з метою розробки адекватних правових форм, що забезпечать їх цивілізований характер.
ФКП-4. Уміння аналізувати цільовий ринок консалтингової фірми.	ПК-20. Знання економічних механізмів існування шлюбу, розлучення, сурогатного материнства, трансплантації з метою розробки адекватних правових форм, що забезпечать їх цивілізований характер.
ФКП-5. Знання ефективних організаційних форм консалтингового бізнесу.	ПК-6. Знання основних понять, принципів, основних інструментів впливу права на економічні процеси.
ФКП-6. Уміння аналізувати ресурсний потенціал інноваційного розвитку бізнес-консалтингу.	ПК-7. Уміння визначити механізм впливу права на забезпечення ефективності економіки в цілому та доцільності прийнятих рішень в конкретних бізнесових структурах.
ФКП-7. Знання сучасних систем організації та оплати праці професійних консультантів - працівників консалтингової фірми.	П-19. Уміння прорахувати витрати на попередження опортуністичної поведінки контрагента.
ФКП-8. Здатність до оптимізації структури капіталу консалтингової фірми.	ПК-8. Здатність до обґрунтування необхідності створення нових норм права відповідно до потреб реформування економічних процесів.
ФКП-10. Знання принципів та методів клієнтоорієнтованого менеджменту консалтингової діяльності.	ПК-18. Здатність до аналізу передумов, які забезпечують укладення досконалого контракту.
ФКП-11. Здатність до формування маркетингового комплексу бізнес-консалтингу відповідно до сучасних теорій маркетингу послуг.	ПК-9. Уміння орієнтуватися в нормативних документах, що спрямовані на формування нової моделі національної економіки.
ФКП-12. Уміння організувати ефективну співпрацю з клієнтською бізнес-організацією на всіх етапах консультаційного процесу.	ПК-10. Навички самостійного аналізу правових норм, що регулюють різні галузі суспільного життя.
ФКП-13. Знання сучасних методів та технологій стратегічного бізнес-консультавання.	ПК-17. Уміння приймати рішення в умовах невизначеності та ризику з можливістю їх компенсувати завдяки нормам контрактного права.
ФКП-14. Уміння розробляти інвестиційно-інноваційні бізнес-проекти з розв'язання проблем клієнтських організацій.	ПК-11. Знання критеріїв для оцінки правових норм різних галузей права та їх спрямування на вирішення суперечності справедливості та ефективності.
ФКП-16. Уміння розробляти інноваційні консультаційні проекти забезпечення конкурентних переваг та конкурентоспроможності клієнтських бізнес-організацій.	ПК-20. Знання економічних механізмів існування шлюбу, розлучення, сурогатного материнства, трансплантації з метою розробки адекватних правових форм, що забезпечать їх цивілізований характер. ПК-21. Здатність до аналізу особливостей майнових, господарських та економічних злочинів з метою їх попередження.
ФКП-17. Знання сучасних технологій ефективного консультавання	ПК-12. Уміння самостійно висувати аргументи проти застосування норм права, що погіршують

клієнтських бізнес-організацій з проблем їх інтеграції у міжнародний економічний простір.	умови перерозподілу доходів. ПК-14. Уміння виявляти складнощі, що виникають при економічному аналізі права в країнах континентального права. ПК-15. Навички оцінювати порівняльні переваги та недоліки різних правових систем – англосаксонської та континентальної з метою запровадження більш ефективних способів впливу права на економіку.
ФКП-18. Знання принципів та методів діагностики конкурентного середовища клієнтських бізнес-організацій.	ПК-4. Уміння визначати специфічні риси різних напрямів дослідження: право та економіка, економіка і право, економічний аналіз права
ФКП-21. Здатність до системної консультаційної допомоги з розв'язання проблем злиття та поглинання клієнтських бізнес-організацій.	ПК-7. Уміння визначити механізм впливу права на забезпечення ефективності економіки в цілому та доцільності прийнятих рішень в конкретних бізнесових структурах.
ФКП-22. Уміння аналізувати діяльність корпоративних бізнес-організацій.	ПК-5. Навички оперувати основними теоретичними концепціями, що застосовуються для розробки заходів правового регулювання економічної діяльності.
ФКП-23. Знання сучасних методів оцінювання ефективності розвитку клієнтських бізнес-організацій.	ПК-13. Знання системи трансакційних витрат, які складають умови договірних права.
ФКП-24. Здатність до ефективної правової допомоги клієнтським бізнес-організаціям як суб'єктам національної економіки, міжнародних економічних відносин та євроінтеграції.	ПК-1. Знання теоретичних концепцій, що обґрунтовують взаємозв'язок права та економіки. ПК-3. Здатність до створення теоретичних та практичних моделей відтворення правових норм відповідно до об'єктивних потреб економічного розвитку.
ФКП-25. Знання соціально-етичних норм професійної діяльності бізнес-консультанта.	ПК-16. Здатність до аналізу причин, факторів та умов, що сприяють виникненню хабарництва, та пропонувати заходи щодо його попередження.

## Додаток 2

## Карта результатів навчання здобувача вищої освіти, сформульованих у термінах результатів

Шифр та назва РН за спеціальністю і / або спеціалізацією	Модуль НД	Шифр та назва РН з навчальної дисципліни
<b>РНС – результати навчання за спеціальністю «Економіка»</b>		<b>Результати навчання з навчальної дисципліни</b>
РНС-1. Застосовувати інструментарій сучасних економічних досліджень у процесі аналізу проблем функціонування та розвитку бізнес-організацій у період локальних та глобальних суспільних трансформацій.	1	РНС НД – 1.1. Аналізувати об'єктивні та теоретичні передумови виникнення наукової дисципліни «право та економіка». РНС НД – 1.2. Здатність до інноваційного обґрунтування теоретико-методологічних підходи, які використовуються в економічному аналізі права.
РНС-2. Демонструвати здатність до обґрунтування інноваційних проектів розвитку бізнес-організацій на національному, регіональному та міжнародному ринках.	1	РНС НД – 1.4. Здатність бачити економічні підстави, які породжують певні правові форми.
РНС-3. Здійснювати реструктуризацію продуктового портфеля бізнес-організацій відповідно до новітніх тенденцій розвитку національного й світового ринку.	1	РНС НД – 1.7. Здатність обґрунтувати, що захист прав власності законом створює найвищі стимули для ефективного розподілу ресурсів.
РНС-4. Здійснювати вибір організаційних форм діяльності, оптимальних моделей їх інноваційного розвитку.	1  2	РНС НД – 1.3. Аналізувати поточний стан правової системи та наслідки її впливу на процес регулювання ринкових відносин. РНС НД – 1.5. Аналізувати критерії ефективності загального права з точки зору його можливостей максимізувати суспільне багатство. РНС НД – 2.5. Здатність розробити та оцінити заходи контролю за можливими ризиками: пряме адміністративне регулювання безпеки; заборона загрозової діяльності; накладання штрафів за заподіяні збитки, застосування кримінальних санкцій.
РНС-5. Досліджувати ринок фірми, сильні та слабкі сторони її конкурентної позиції у певних ринкових сегментах.	2	РНС НД – 2.2 Аналізувати результати правових дій на основі економічних підходів з точки зору їх ефективності або справедливості. РНС НД – 2.11. Здатність складати контракти, що пов'язані з наданням медичних послуг.
РНС-6. Аналізувати ефективність менеджменту та маркетингу	1	РНС НД – 1.6. Здатність довести, що, з точки зору економічного аналізу права,

фірми, її кадрової та фінансової політики.		роль прецеденту та розподілу відповідальності між приватними особами й суспільними установами стає більш ефективним в умовах загального права.
РНС-9. Прогнозувати інвестиційну поведінку бізнес-організацій національного та міжнародного рівня з метою забезпечення ефективної передінвестиційної підготовки та реалізації бізнес-проектів.	1	РНС НД – 1.7. Здатність обґрунтувати, що захист прав власності законом створює найвищі стимули для ефективного розподілу ресурсів. РНС НД – 1.10. Аналізувати ситуації, за яких безумовна відповідальність є найбільш підходящим правилом відповідальності для особливо шкідливих видів діяльності з метою їх оформлення в офіційних документах.
РНС-10. Пропонувати бізнес-організації заходи, спрямовані на забезпечення її фінансової стійкості та незалежності, мінімізацію ризиків і витрат.	1	РНС НД – 1.10. Аналізувати ситуації, за яких безумовна відповідальність є найбільш підходящим правилом відповідальності для особливо шкідливих видів діяльності з метою їх оформлення в офіційних документах.
РНС-11. Розробляти консультаційні проекти вдосконалення маркетингового комплексу бізнес-організації, виходу на нові ринки, просування нових продуктів та послуг.	2	РНС НД – 2.1. Здатність розробляти правові конструкції, що надійно захищають власників інтелектуальних продуктів.
РНС-14. Використовувати у професійній діяльності результати статистичних досліджень, економічної діагностики та аналітики для обґрунтування ефективних проектів та рекомендацій.	2	РНС НД – 2.1. Здатність розробляти правові конструкції, що надійно захищають власників інтелектуальних продуктів.
РНС-16. Забезпечувати проектування оптимальної моделі корпоративної бізнес-організації та її ефективну реалізацію.	1	РНС НД – 1.7. Здатність обґрунтувати, що захист прав власності законом створює найвищі стимули для ефективного розподілу ресурсів.
РНС-17. Ефективно сполучати підприємницьку та інтелектуальну складові процесу юридичного консультування в професійній практичній діяльності.	2	РНС НД – 2.1. Здатність розробляти правові конструкції, що надійно захищають власників інтелектуальних продуктів.
РНС-19. Здійснювати консультаційний супровід розробки програм злиття і поглинання бізнес-організацій, оптимізації структури власності.	1	РНС НД – 1.7. Здатність обґрунтувати, що захист прав власності законом створює найвищі стимули для ефективного розподілу ресурсів.
<b>РНП – результати навчання за профілем (спеціалізацією) «Бізнес-консалтинг»</b>		<b>Результати навчання з навчальної дисципліни</b>
РНП-1. Охарактеризувати інноваційні концепції бізнес-	1	РНС НД – 1.1. Аналізувати об'єктивні та теоретичні передумови виникнення

консалтингу на основі сучасних методів та підходів соціально-економічних досліджень розвитку підприємницької діяльності.		наукової дисципліни «право та економіка». РНС НД – 1.2. Здатність до інноваційного обґрунтування теоретико-методологічних підходів, які використовуються в економічному аналізі права.
РНП-4. Розробляти консультаційні проекти інноваційного розвитку суб'єктів бізнес-консалтингу.	1 2	РНС НД – 1.3. Аналізувати поточний стан правової системи та її наслідки в процесі регулювання ринкових відносин. РНС НД – 2.1. Здатність розробляти правові конструкції, що надійно захищають власників інтелектуальних продуктів.
РНП-8. Розробляти контракти з надання консалтингових послуг.	2	РНС НД – 2.11. Здатність складати контракти, що пов'язані з наданням медичних послуг.
РНП-11. Розробляти інноваційні методи та підходи консалтингового обслуговування бізнесу.	2	РНС НД – 2.5. Здатність розробити та оцінити заходи контролю за можливими ризиками: пряме адміністративне регулювання безпеки; заборона загрозової діяльності; накладання штрафів за заподіяні збитки, застосування кримінальних санкцій. РНС НД – 2.10. Запропонувати контракти в практику трансплантації людських органів, що відповідають як традиційним (неформальним) стандартам, так і правовим нормам.
РНП-13. Оцінювати ефективність моделей організації консультант-клієнтських відносин у процесі консалтингового обслуговування бізнес-організацій.	1	РНС НД – 1.7. Здатність обґрунтувати, що захист прав власності законом створює найвищі стимули для ефективного розподілу ресурсів.
РНП-21. Розробляти консультаційні проекти з моделювання та прогнозування бізнес-процесів.	1	РНС НД – 1.9. Аналізувати умови виникнення базової моделі відповідальності за ненавмисне заподіяння шкоди за умов дотримання міри обережності.

**Матриця зв'язків між модулями навчальної дисципліни, результатами навчання та предметними компетентностями у програмі навчальної дисципліни**

Результати навчання за навчальною дисципліною / модулями	Предметні компетентності																				
	ПК-1	ПК-2	ПК-3	ПК-4	ПК-5	ПК-6	ПК-7	ПК-8	ПК-9	ПК-10	ПК-11	ПК-12	ПК-13	ПК-14	ПК-15	ПК-16	ПК-17	ПК-18	ПК-19	ПК-20	ПК-21
<b>Право і економіка/ Модуль 1</b>																					
РНС НД – 1.1	X	X	X	X	X	X															
РНС НД – 1.2	X	X	X	X	X	X	X														
РНС НД – 1.3			X	X	X	X	X	X	X												
РНС НД – 1.4		X	X	X	X	X	X	X	X	X											
РНС НД – 1.5	X	X	X		X	X	X	X	X	X											
РНС НД – 1.6	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X											
РНС НД – 1.7			X		X	X	X	X	X	X											
РНС НД – 1.8			X			X	X	X		X											
РНС НД – 1.9		X	X			X		X		X											
РНС НД – 1.10								X	X												
<b>Право і економіка / Модуль 2</b>																					
РНС НД – 2.1											X		X		X		X	X			
РНС НД – 2.2												X	X		X	X	X				
РНС НД – 2.3													X			X	X	X	X		
РНС НД – 2.4												X	X				X	X	X		
РНС НД – 2.5											X	X	X			X			X		
РНС НД – 2.6																X	X	X	X		X
РНС НД – 2.7																				X	X
РНС НД – 2.8														X	X	X		X	X		X
РНС НД – 2.9																		X	X	X	
РНС НД – 2.10																	X	X	X	X	
РНС НД – 2.11																	X	X	X	X	