

**НАЦІОНАЛЬНИЙ ЮРИДИЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ  
імені ЯРОСЛАВА МУДРОГО**

**Кафедра економічної теорії**

**РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

**«МІЖНАРОДНИЙ БІЗНЕС-КОНСАЛТИНГ»**

**(обов'язкова)**

Рівень вищої освіти – другий (магістерський) рівень

Ступінь вищої освіти – магістр

Галузь знань – 05 «Соціальні та поведінкові науки»

Спеціальність – 051 «Економіка»

Спеціалізація – «Бізнес-консалтинг»

Харків – 2019

**Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародний бізнес-консалтинг»** для студентів другого (магістерського) освітньо-кваліфікаційного рівня галузі знань 05 «Соціальні та поведінкові науки» спеціальності 051 «Економіка» спеціалізації «Бізнес-консалтинг» фінансово-правового факультету. Харків: Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого, 2019. 22 с.

Розробник

Камінська Тетяна Михайлівна – професор кафедри економічної теорії  
доктор економічних наук, професор

Затверджено на засіданні кафедри економічної теорії

(протокол № 8 від 18 квітня 2019 р.)

Дата оновлення – 12 вересня 2019 р.

Завідувачка кафедри  Л. С. Шевченко

## ***ВСТУП***

Робоча програма навчальної дисципліни визначає дидактичну структуру й тематичну карту навчальної дисципліни відповідно до навчального плану та робочого навчального плану Національного юридичного університету імені Ярослава Мудрого, навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни, обсяг навчання, форми й засоби поточного і підсумкового контролю знань студентів усіх напрямів підготовки освітнього ступеня «Магістр».

Навчальна дисципліна «Міжнародний бізнес-консалтинг» належить до навчальних дисциплін спеціальної фахової підготовки, є обов'язковою і входить до ядра освітньо-професійної програми за другим (магістерським) рівнем вищої освіти.

Мета навчальної дисципліни «Міжнародний бізнес-консалтинг» – формування системи теоретичних знань і практичних навичок із надання консультантами-міжнародниками незалежних порад і допомоги клієнтським бізнес-організаціям із питань зовнішньоекономічної діяльності на ринках товарів, послуг, капіталу, а також управління ТНК із метою підвищення конкурентних переваг компаній.

Основні завдання:

- формування системи теоретичних знань щодо змісту, потенціалу, технологій та інструментарію міжнародного консалтингу в умовах глобалізації;
- засвоєння механізму та основних тенденцій функціонування ринку міжнародних консалтингових послуг у світі та в Україні;
- розуміння міжнародного консультування як професійної діяльності, а також сучасної бізнес-індустрії;
- формування знань основних етапів міжнародного бізнес-консалтингу, алгоритму створення компанії з міжнародного бізнес-консалтингу, моделей взаємовідносин суб'єктів міжнародного консультування, сучасних методик міжнародного бізнес-консультування;

– оволодіння науковими підходами до бізнес-консалтингу та його практичними методами щодо зовнішньоторговельної діяльності фірм, використання переваг і розуміння її ризиків в умовах відкритого та прихованого протекціонізму й вільної торгівлі, а також обрання видів зовнішньоторговельних операцій фірм і диверсифікації експорту/імпорту;

– розуміння чинників і оцінювання стратегій підвищення конкурентних переваг бізнесу на світовому та регіональних ринках консалтингових послуг з урахуванням світових тенденцій розвитку міжнародного бізнес-консалтингу;

– формування умінь із надання консалтингових послуг з обрання типу поведінки фірми на міжнародному ринку капіталу, пошуку іноземних інвестицій або їх залучення для розширеного виробництва, співставлення переваг та ризиків кредитування, запобігання корпоративному дефолту;

– усвідомлення сутності офшорного бізнесу та його соціально-економічних наслідків для національної економіки, переваг і ризиків для компаній;

– оволодіння практичними методами консалтингу організації інноваційного бізнесу на глобальному ринку, участі у науково-технічних програмах, обрання комерційних та некомерційних форм трансферу технологій від іноземних фірм до національних, ефективного розвитку малого венчурного бізнесу;

– поглиблення теоретичних знань із питань інтелектуальної власності та формування практичних навичок із надання або отримання інтелектуальних послуг міжнародного рівня, захисту від кіберзлочинності;

– усвідомлення сутності транснаціоналізації бізнесу, феномену ТНК, їх організаційної структури, конкурентних переваг та ризиків діяльності для національних економік та фірм;

– оволодіння практичними методами консультування щодо планування, організації та контролю діяльності ТНК, обрання стратегії просування на міжнародному ринку, моделей інтеграції та управління

конкурентоспроможністю ТНК;

– формування умінь із надання консалтингових послуг із питань кадрової політики, керівництва інтернаціональними командами, крос-культурної поведінки в ТНК.

При вивченні навчальної дисципліни «Міжнародний бізнес-консалтинг» у студентів мають бути сформовані такі предметні компетентності: знання сучасної теорії розвитку міжнародного бізнес-консалтингу як науки і професійної діяльності; знання концепції інноваційного розвитку світового ринку консультування, його тенденцій, суб'єктів і факторів попиту та пропозиції міжнародних консалтингових послуг; знання концепції сучасного наукомісткого міжнародного виробництва, видів інновацій та інноваційних структур в глобальній економіці, основ міжнародного венчурного бізнесу; знання змісту, функцій та інноваційних моделей міжнародного бізнес-консультування; уміння організувати процес міжнародного бізнес-консалтингу на основі інноваційного підходу; здатність до обґрунтованого вибору стратегій абсолютних і порівняльних переваг на світовому ринку консалтингових послуг; знання принципів соціальної відповідальності міжнародного консалтингового бізнесу та бізнес-етики, причин і форм прояву квазіконсалтингу; здатність до планування та організації міжнародних консалтингових послуг в умовах глобалізації, невизначеності та ризику; уміння обирати організаційно-правові форми консалтингового бізнесу з урахуванням інноваційного розвитку та формування конкурентних переваг на ринку; здатність до розуміння необхідності і шляхів експансії консалтингу на зовнішні ринки, пошуку цільового сегменту та визначення ресурсів; навички розроблення рекомендацій, чіткого формулювання висновків і переконливого та своєчасного їх донесення до клієнтської фірми з метою запобігання дефолту; навички консультування з питань зовнішньоторговельної діяльності фірми в умовах лібералізації, обрання виду зовнішньоторговельних операцій фірм; знання принципів соціальної

відповідальності міжнародного консалтингового бізнесу та бізнес-етики, причин і форм прояву квазіконсалтингу; знання принципів та методів підтримки СОТ вільної торгівлі, особливостей політики лібералізму фірм, що здійснюють зовнішньоекономічну діяльність; здатність до консультування участі національних фірм у зовнішньоекономічній діяльності в зонах вільної торгівлі з ЄС, Канадою, Ізраїлем, налагоджування зв'язків із партнерами та урядами; знання сучасних чинників, форм і тенденцій міжнародного руху капіталу як сигналів для консультування стратегічної поведінки національних та іноземних інвесторів; уміння надавати консультації з міжнародного інвестиційного консалтингу, прямого та портфельного інвестування, операцій міжнародного кредитування; навички ведення переговорів з іноземними компаніями у різних країнах, досягнення успіху в міжкультурних ділових комунікаціях, управління інтернаціональними командами; уміння надавати консультації бізнесу з планування податків в офшорних зонах, трансфертного ціноутворення, визначення статусу контрольованої операції у рамках законодавства України; знання сутності та структури світового ринку технологій, їх комерційного та некомерційного трансферу між країнами та фірмами з метою якісного інноваційного консалтингу; здатність до обрання видів послуг з інноваційного консалтингу та їх надання як технології регулювання розвитком міжнародної бізнес-організації; знання цілей, передумов, технологій здійснення різних форм іноземного інвестування ТНК та їх наслідків для задоволення суспільних потреб приймаючих країн; навички надання консалтингових послуг з транснаціоналізації юридичного бізнесу, визначення нестандартних заходів та мотивів залучення прямих інвестицій до цього бізнесу в Україні; здатність до формування рекомендацій щодо оптимізації ризиків різних форм стратегічних альянсів, транскордонних проектів злиття та поглинання для посилення конкурентних переваг глобальної фірми; навички консультування зі створення портфеля інтелектуальної власності глобальної фірми та її комплексного захисту з метою набуття синергетичного ефекту та підвищення

конкурентних переваг; уміння розробляти та обирати ефективні системи мотивації, кар'єрного зростання і розвитку персоналу в ТНК.

Формування предметних компетентностей навчальної дисципліни має сприяти досягненню результатів навчання, передбачених освітньо-професійною програмою другого (магістерського) рівня (базова компонента).

## 1. ОПИС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

### 1.1. Фінансово-правовий факультет Денна форма навчання

Найменування показників	Галузь знань, спеціальність, рівень освіти	Дидактична структура навчальної дисципліни
		<b>денна форма навчання</b>
Кількість кредитів - 5,0	Галузь знань – 05 «Соціальні та поведінкові науки»	Обов'язкова
Модулів - 2		<b>Рік підготовки:</b>
Загальна кількість годин - 150	Спеціальність – 051 «Економіка»	семестр
		3-й
Тижневих годин для денної форми навчання: аудиторних – 4-6 самостійної роботи студента - 8-10	Спеціалізація – «Бізнес-консалтинг»	<b>Лекції</b>
		20 год;
		<b>Практичні заняття</b>
		28 год;
		<b>Самостійна робота</b>
		102 год;
		Вид контролю: іспит

### 1.2. Фінансово-правовий факультет Заочна форма навчання

Найменування показників	Галузь знань, спеціальність, рівень освіти	Дидактична структура навчальної дисципліни
		<b>заочна форма навчання</b>
Кількість кредитів -5,0	Галузь знань – 05 «Соціальні та поведінкові науки»	Обов'язкова
Модулів		<b>Рік підготовки:</b>
Індивідуальне завдання	Спеціальність – 051 «Економіка»	<b>Семестр</b>
Загальна кількість годин - 150		3-й
самостійної роботи студента - 132 год;	Спеціалізація – «Бізнес-консалтинг»	<b>Лекції</b>
		8 год;
		<b>Практичні заняття</b>
		10 год;
		<b>Самостійна робота</b>

	Другий (магістерський)	132 год;
		<b>Індивідуальні завдання:</b>
		Вид контролю: іспит

## 2. ТЕМАТИЧНА КАРТА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

### 2.1. Фінансово-правовий факультет (денна форма навчання)

1-й семестр 2019/2020 н.р.

лекції – 20 години;  
практичні заняття – 28 години;  
консультації – 9 годин.

п/п	Календарні строки	Модуль №; Назва /Тема лекції, практичного /семінарського заняття, консультації	Аудиторні заняття /контактні/ (кількість годин)				Форми та засоби поточного та підсумкового контролю
			Лекції	Практичні/семінарські заняття	Консультації (групові /індивідуальні)	Інші види занять	
1.	02.09.19 - 08.09.19	<b>Модуль 1. Теоретичні основи міжнародного бізнес-консалтингу. Тема 1. Міжнародний бізнес-консалтинг як наука. Лекція.</b>	2				
2.	02.09.19 - 08.09.19	<b>Тема 2. Міжнародне консультування як професійна діяльність. Лекція.</b>	2				
3.	09.09.19 - 15.09.19.	<b>Тема 3. Інтернаціоналізація та глобалізація консалтингу як бізнес-індустрії. Лекція.</b>	4				
4.	16.09.19 - 22.09.19	<b>Модуль 2. Міжнародний бізнес-консалтинг на світових товарних та інвестиційних ринках. Тема 4. Бізнес-консалтинг зовнішньоторговельної діяльності фірми. Частина 1. Лекція. Тема 1. Міжнародний бізнес-консалтинг як наука. Частина 1.</b>	2	2			



		<b>Практичне заняття</b>					
5.	23.09.19 - 29.09.19.	<b>Тема 4.</b> Бізнес-консалтинг зовнішньоторговельної діяльності фірми. Частина 2. <b>Лекція.</b> <b>Тема 1.</b> Міжнародний бізнес-консалтинг як наука. Частина 2. <b>Практичне заняття</b>	2	2			
6.	30.09.19 – 06.10.19	<b>Тема 5.</b> Міжнародний інвестиційний бізнес-консалтинг. <b>Лекція.</b> <b>Тема 2.</b> Міжнародне консультування як професійна діяльність. Частина 1. <b>Практичне заняття.</b>	2	2			
7.	07.10.19 – 13.10.19	<b>Тема 6.</b> Міжнародний інноваційний бізнес-консалтинг. <b>Лекція</b> <b>Тема 2.</b> Міжнародне консультування як професійна діяльність. Частина 2. <b>Практичне заняття.</b> <b>Тема 3.</b> Інтернаціоналізація та глобалізація консалтингу як бізнес-індустрії. Частина 1. <b>Практичне заняття.</b>	2	4			
8.	14.10.19. – 20.10.19	<b>Тема 7.</b> ТНК як об'єкт міжнародного бізнес-консалтингу. Частина 1. <b>Лекція</b> <b>Тема 3.</b> Інтернаціоналізація та глобалізація консалтингу як бізнес-індустрії. Частина 2. <b>Практичне заняття.</b> <b>Тема 4.</b> Бізнес-консалтинг зовнішньоторговельної діяльності фірми. Частина 1. <b>Практичне заняття.</b>	2	4			
9.	21.10.19 – 27.10.19	<b>Тема 7.</b> ТНК як об'єкт міжнародного бізнес-консалтингу. Частина 2. <b>Лекція</b> <b>Тема 4.</b> Бізнес-консалтинг зовнішньоторговельної діяльності фірми. Частина	2	4			<b>Колоквію м-1</b>

		<b>2. Практичне заняття.</b> <b>Тема 5.</b> Міжнародний інвестиційний бізнес-консалтинг. Частина 1. <b>Практичне заняття.</b>					
10.	28.10.19 – 03.11.19	<b>Тема 5.</b> Міжнародний інвестиційний бізнес-консалтинг. Частина 2. <b>Практичне заняття.</b> <b>Тема 6.</b> Міжнародний інноваційний бізнес-консалтинг. Частина 1. <b>Практичне заняття.</b> <b>Тема 6.</b> Міжнародний інноваційний бізнес-консалтинг. Частина 2.		6			
11.	04.11.19 - 10.11.19	<b>Практичне заняття.</b> <b>Тема 7.</b> ТНК як об'єкт міжнародного бізнес-консалтингу. Частина 1. <b>Практичне заняття.</b> <b>Тема 7.</b> ТНК як об'єкт міжнародного бізнес-консалтингу. Частина 2. <b>Практичне заняття.</b>		4			<b>Колоквіум-2</b>
	Січень 2020	<b>Консультація перед іспитом</b>			2		<b>Іспит</b>

**2.2. Фінансово-правовий факультет**  
**(заочна форма навчання)**  
**1-й семестр 2019/2020 н. р.**

лекції – 8 годин;  
практичні заняття – 10 години;  
консультації – 2 години.

п/п	Календарні строки	Модуль №. Назва /Тема лекції, практичного /семінарського заняття, консультації	Аудиторні заняття /контактні/ (кількість годин)				Форми та засоби поточного та підсумкового контролю
			Лекції	Практичні/семінарські заняття	Консультації (групові/індивідуальні)	Інші види занять	
1.	жовтень 2019 р.	<i>Установча лекція</i>	4				
2.	жовтень 2019 р.	<i>Оглядова лекція</i>	4				

3.	Жовтень–листопад 2019 р.	<b>Тема:</b> Міжнародний консалтинг як бізнес-індустрія. <b>Практичне заняття.</b>		2			
4.	Жовтень–листопад 2019 р.	<b>Тема:</b> Бізнес-консалтинг зовнішньоторговельної діяльності фірми. <b>Практичне заняття.</b>		2			
5.	Жовтень–листопад 2019 р.	<b>Тема:</b> Міжнародний інвестиційний бізнес-консалтинг. <b>Практичне заняття.</b>		2			
6.	Жовтень–листопад 2019 р.	<b>Тема:</b> ТНК як об'єкт міжнародного бізнес-консалтингу. <b>Практичне заняття.</b>		4	2		Іспит

### ***3. ДИДАКТИЧНІ ПРИНЦИПИ, ІННОВАЦІЙНІ ТЕХНОЛОГІЇ ТА ІНТЕРАКТИВНІ МЕТОДИ ВИКЛАДАННЯ***

3.1. Викладання навчальної дисципліни «Міжнародний бізнес-консалтинг» здійснюється відповідно до принципів дидактики, а саме:

- використання компетентнісного підходу в навчанні.
- орієнтація на результати навчання.
- модуляризація навчання.
- використання трансферно-накопичувальної системи кредитів.
- застосування лінійної системи побудови навчальної програми дисципліни.
- принцип єдності теоретичної і практичної підготовки студентів.
- принцип професійної спрямованості.
- принцип єдності наукової і навчальної діяльності викладачів кафедри.
- принцип науковості.
- принцип доступності.
- принцип систематичності.
- принцип виховання.
- принцип індивідуалізації.
- принцип наочності.
- принцип свідомості і активності.

- академічна свобода учасників освітнього процесу.
- мотиваційне забезпечення освітньої діяльності.
- принцип партнерства.
- демократизація і гуманізація педагогічного процесу.

3.2. У навчальному процесі використовуються такі інноваційні технології:

- проблемного навчання.
- контекстного навчання.
- інтерактивного навчання.
- студентоцентристського навчання.
- мультимедійні технології.
- мережеві технології.

3.3. У навчальному процесі застосовуються інтерактивні методи навчання: евристична бесіда, дискусія, мікрофон, коло ідей, кейс-метод, рольові/ділові ігри, круглий стіл, прес-конференція, мозковий штурм.

#### **4. МЕТОДИ ПЕДАГОГІЧНОГО КОНТРОЛЮ**

Для оцінювання навчальних досягнень студентів використовуються такі методи:

1. Традиційні методи:
  - методи усного контролю: усне опитування (фронтальне та індивідуальне), диспут, моделювання та аналіз ситуаційних завдань, підготовка усних доповідей, колоквиум, виступ на конференції, іспит;
  - методи письмового контролю: розв'язання тестових завдань, написання рефератів.
2. Інноваційні методи: ділові ігри, мозковий штурм, бізнес-тренінг, захист портфоліо, написання есе, peer review.
3. Методи самоконтролю: самостійна оцінка студента за питаннями відповідних тем.

## **5. ШКАЛА ПІДСУМКОВОЇ ОЦІНКИ ЗНАНЬ СТУДЕНТІВ**

Підсумкова оцінка з навчальної дисципліни виставляється в залікову книжку відповідно до такої шкали:

Оцінка за шкалою ECTS	Визначення	Оцінка за національною шкалою	Оцінка за 100-бальною шкалою, що використовується в НЮУ
<b>A</b>	<b>Відмінно</b> – відмінне виконання, лише з незначною кількістю помилок	5	90 – 100
<b>B</b>	<b>Дуже добре</b> – вище середнього рівня з кількома помилками	4	80 – 89
<b>C</b>	<b>Добре</b> – у цілому правильна робота з певною кількістю незначних помилок		75 – 79
<b>D</b>	<b>Задовільно</b> – непогано, але зі значною кількістю недоліків	3	70 – 74
<b>E</b>	<b>Достатньо</b> – виконання задовольняє мінімальні критерії		60 – 69
<b>FX</b>	<b>Незадовільно</b> – потрібно попрацювати перед тим, як перескладати	2	35 – 59
<b>F</b>	<b>Незадовільно</b> – необхідна серйозна подальша робота, обов'язковий повторний курс		0 – 34

## **6. НАВЧАЛЬНО-МЕТОДИЧНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ДИСЦИПЛІНИ**

Камінська Т. М. Міжнародний бізнес-консалтинг: конспект лекцій для студентів магістратури. Харків: Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого, 2019.

Камінська Т. М. Міжнародний бізнес-консалтинг: цикл лекцій. *Facebook* *лекторіум.* URL:  
<https://www.facebook.com/groups/1429039653865820/>

Міжнародний бізнес-консалтинг. Тести для студентів магістратури денної та заочної форм навчання / розроб. Т. М. Камінська. Харків: Нац. юрид. ун-т імені Ярослава Мудрого, 2018. 35 с.

Плани практичних занять і завдання для самостійної роботи з навчальної дисципліни «Міжнародний бізнес-консалтинг» (галузь знань 05 «Соціальні та поведінкові науки», спеціальність 051 «Економіка», освітньо-кваліфікаційний рівень «Магістр) для студентів денної форми навчання / уклад. Т. М. Камінська. Харків: Нац. юрид. ун-т імені Ярослава Мудрого, 2018. 78 с.

Плани практичних занять і завдання для самостійної роботи з навчальної дисципліни «Міжнародний бізнес-консалтинг» (галузь знань 05 «Соціальні та поведінкові науки», спеціальність 051 «Економіка», освітньо-кваліфікаційний рівень «Магістр) для студентів заочної форми навчання / уклад. Т. М. Камінська. Харків: Нац. юрид. ун-т імені Ярослава Мудрого, 2018. 65 с.

Програма навчальної дисципліни «Міжнародний бізнес-консалтинг» для студентів другого (магістерського) освітньо-кваліфікаційного рівня галузі знань 05 «Соціальні та поведінкові науки» 051 «Економіка» спеціалізації «Бізнес-консалтинг» фінансово-правового факультету / розроб. Т. М. Камінська. Харків: Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого, 2018. 49 с.

Силабус навчальної дисципліни «Міжнародний бізнес-консалтинг» для студентів другого (магістерського) освітньо-кваліфікаційного рівня галузі знань 05 «Соціальні та поведінкові науки» 051 «Економіка» спеціалізації «Бізнес-консалтинг» фінансово-правового факультету / розроб. Т. М. Камінська. Харків: Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого, 2018. 24 с.

## **7. ІНФОРМАЦІЙНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

### ***Основна література***

#### *Нормативно-правові акти:*

Господарський кодекс України від 16. 01.2003 р. № 436-IV. *Відомості Верховної Ради України*. 2003. № №18 -22. Ст. 144. Дата оновлення: 06.01. 2018. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15/card6> (дата звернення:

03.09.2019).

Митний кодекс України від 13.03.2012 № 4495-VI. Дата оновлення: 03.12.17. *Відомості Верховної Ради України*. 2012. № 44-45, № 46-47, № 48, ст. 552. Дата оновлення: 12.09.2019. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4495-17> (дата звернення: 03.09.2019).

Про авторське право і суміжні права: Закон України від 23.12.1993 р. № 3792-XII. *Відомості Верховної Ради України*. 1994. № 13. Ст. 64. Дата оновлення: 04.11.2018. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/3792-12> (дата звернення: 04.09.2019).

Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України від 16.04.1991 р. № 959-XII. *Відомості Верховної Ради УРСР*. 1991. № 29. Ст. 377. Дата оновлення: 07.02.2019. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12> (дата звернення: 03.09.2019).

Про інвестиційну діяльність: Закон України від 18.09.1991 № 1560-XII. *Відомості Верховної Ради України*. 1991. № 47. Ст. 646. Дата оновлення: 18.12.2017. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1560-12> (дата звернення: 12.09.2019).

Про інноваційну діяльність: Закон України від 04.07.2002 № 40-IV. *Відомості Верховної Ради України*. 2002. № 36. Ст. 266. Дата оновлення: 16.10.2012. URL: <https://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/40-15> (дата звернення: 05.09.2019).

Про наукову і науково-технічну діяльність: Закон України від 26.11.2015 р. № 848-VIII. *Відомості Верховної Ради*. 2016. № 3. Ст.25. Дата оновлення: 25.04.2019. URL: <https://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/848-19> (дата звернення: 03.09.2019).

Про режим іноземного інвестування: Закон України від 19.03.1996 № 94-96 ВР. *Відомості Верховної Ради України*. 1991. № 19. Ст. 81. Дата оновлення: 25.06.2016. URL: <https://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/93/96-%D0%B2%D1%80> (дата звернення: 12.09.2019).

Про ратифікацію Угоди про асоціацію між Україною, з однієї сторони,

та Європейським Союзом, Європейським співтовариством з атомної енергії і їїніми державами-членами, з іншої сторони: Закон України від 16.19. 2014 р. № 1678-VII. *Відомості Верховної Ради*. 2014. № 40. Ст. 2021. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1678-18> (дата звернення: 03.09.2019).

*Підручники:*

Козак Ю. Г. Міжнародна економіка: в питаннях та відповідях: підручник. Київ: ЦУЛ, 2017. С. 10-14. URL: <http://dspace.oneu.edu.ua/jspui/bitstream/123456789/5440/1/%D0%9C%D1%96%D0%B6%D0%BD%D0%B0%D1%80%D0%BE%D0%B4%D0%BD%D0%B0%20%D0%B5%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D1%96%D0%BA%D0%B0%20%D0%B2%20%D0%BF%D0%B8%D1%82%D0%B0%D0%BD%D0%BD%D1%8F%D1%85%20%D1%82%D0%B0%20%D0%B2%D1%96%D0%B4%D0%BF%D0%BE%D0%B2%D1%96%D0%B4%D1%8F%D1%85.pdf> (дата звернення: 03.09.2019).

Мазаракі А. А., Андрощук Г.О., Бай С. І. Трансфер технологій : підручник / за заг. ред. А .А. Мазаракі. Київ: Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2014. 556 с. URL: <https://knute.edu.ua/file/MzE3OQ==/f3bf8d5470918fcef99684d7e16b270.pdf> (дата звернення: 03.09.2019).

*Навчальні посібники*

*Викладачів кафедри економічної теорії НЮУ імені Ярослава Мудрого:*  
Марченко О. С. Бізнес-консалтинг: навч. посіб. Харків: Право, 2019. 204 с.

Міжнародна економіка: навч. посіб. / за заг. ред. С. М. Макухи. Харків: Право, 2012. 192 с. URL: [http://library.nlu.edu.ua/POLN\\_TEXT/POSIBNIKI\\_2012/Posib\\_Mignar\\_ekonomika\\_2012.pdf](http://library.nlu.edu.ua/POLN_TEXT/POSIBNIKI_2012/Posib_Mignar_ekonomika_2012.pdf) (дата звернення: 12.09.2019).

Нематеріальна економіка та управління формуванням і використанням інтелектуального капіталу: навч. посіб. / за заг. ред. Л. С. Шевченко. *Вісник Національного університету «Юридична академія України імені Ярослава*



*Мудрого»*. Серія: Економічна теорія та право. 2013. № 3. С. 217-349. URL: <http://dspace.nlu.edu.ua/handle/123456789/11014?mode=full> (дата звернення: 03.09.2019).

Шевченко Л. С. Стратегічний бізнес-консалтинг: навч. посіб. Харків: Право, 2019. 302 с.

*Інших авторів:*

Вергун В. А. Економічна дипломатія: навч. посіб. Київ: Київський університет, 2010. 303 с.

Семикіна М. В., Петіна О. М. Інтелектуальний бізнес: навч. посіб. / за ред. М. В. Семикіної. Кіровоград: КНТУ, 2015. 141 с. URL: <http://dspace.kntu.kr.ua/jspui/bitstream/123456789/3605/1/ІВ%20мет.pdf> (дата звернення: 07.09.2019).

*Додаткова література*

*Монографії*

*Викладачів кафедри економічної теорії НЮУ імені Ярослава Мудрого:*

Марченко О. С. Консалтингові ресурси національних інноваційних систем. Економіко-теоретичний аналіз: монографія. Харків: Право, 2008. 280 с. URL: [http://library.nlu.edu.ua/POLN\\_TEXT/MONOGRAFII\\_2009/MARCHENKO\\_2008.pdf](http://library.nlu.edu.ua/POLN_TEXT/MONOGRAFII_2009/MARCHENKO_2008.pdf) (дата звернення: 03.09.2019).

Марченко О. С., Ярмач О. В. Юридичний консалтинг: сутність та роль у правовій економіці: монографія. Харків: ФОП Данилко Н. С., 2016. 243 с.

*Інших авторів:*

Давидова І. О., Величко К. Ю., Печенка О. І. Транснаціональні корпорації: навч. посібник. Харків: Видавництво «Форт», 2018. С.5-15. URL: <http://elib.hduht.edu.ua/jspui/bitstream/123456789/2672/1/%D0%A2%D0%9D%D0%9A%202-%D0%B3%D0%B5%20%D0%B2%D0%B8%D0%B4%D0%B0%D0%BD%D0%BD%D1%8F.pdf> (дата звернення: 03.09.2019).

Охріменко О. О., Кухарук А. Д. Міжнародний консалтинг: навч. посіб.

Київ: НТУУ «КПІ», 2016. 184 с. URL: <https://www.google.com/search?q=Охріменко+О.+О.%2C+Кухарук+А.+Д.+Міжнародний+консалтинг%3A+навч.+посіб.+Київ+%3A+НТУУ+«КПІ»> (дата звернення: 03.09.2019).

#### Статті

*Викладачів кафедри економічної теорії НЮУ імені Ярослава Мудрого:*

Губін К. Г., Набатова О. О. Теоретичні основи інтернаціоналізації малого та середнього бізнесу в умовах глобалізації. *Економічна теорія та право*. 2016. № 3 (26). С. 69-82. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/теоретичні-основи-інтернаціоналізац/> (дата звернення: 03.09.2019).

Камінська Т. М. Місце України у міжнародній торгівлі послугами. *Економічна теорія та право*. 2019. № 1 (36). С. 27-41.

Левковець О. М. Юридичні послуги у сфері інтелектуальної власності: економічна та соціальна ефективність. *Економічна теорія та право*. 2016. № 3 (26). С. 124-137.

Шевченко Л. С. Інноваційні моделі соціально-економічного розвитку: Україна на тлі світових процесів. *Економічна теорія та право*. 2015. № 2. С. 9-20. URL: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua\\_etp\\_2015\\_2\\_3](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vnyua_etp_2015_2_3). (дата звернення: 07.09.2019).

Шевченко Л. С. Стратегічний консалтинг: теорія, практика, бізнес-індустрія. *Економічна теорія та право*. 2019. № 2 (37). С. 48–66.

Шевченко Л. С. Стратегічний інноваційний консалтинг: сучасні тенденції і технології. *Modern Technologies in Economy and Management*. Collective Scientific Monograph. Opole: The Academy of Management and Administration in Opole, 2019. С. 448-459. URL: [http://pedagogika.wszia.opole.pl/ebook/2019\\_1.pdf](http://pedagogika.wszia.opole.pl/ebook/2019_1.pdf) (дата звернення: 07.09.2019).

Kaminska T. M. The competitiveness of medical and recreational services in Ukraine. *Економічна теорія та право*. 2016. № 2. С. 14-24.

#### Інших авторів:

В Інтернеті краще: топ-5 on-line сервісів для ведення бізнесу.

*Економічна правда.* 2019. 12 червня. URL: <https://www.epravda.com.ua/projects/regulation/2019/06/12/648617/> (дата звернення: 12.09.2019).

Валіулліна З. В. Діяльність корпорацій у контексті розвитку регіональних інтеграційних об'єднань. *Бізнес Інформ.* 2018. № 8. С. 44–50. URL: [http://www.business-inform.net/export\\_pdf/business-inform-2018-8\\_0-pages-44\\_50.pdf](http://www.business-inform.net/export_pdf/business-inform-2018-8_0-pages-44_50.pdf) (дата звернення: 07.09.2019).

Вергуненко Н. В. Особливості сучасної видової структури європейського ринку консалтингових послуг. *Економічний простір.* 2013. №71. С. 5-14.

Гринько П. О. Діагностика факторів зовнішнього середовища, які впливають на розвиток експортно-імпортової діяльності підприємств. *Бізнес Інформ.* 2018. № 8. С. 51–56. URL: [http://www.business-inform.net/export\\_pdf/business-inform-2018-8\\_0-pages-51\\_56.pdf](http://www.business-inform.net/export_pdf/business-inform-2018-8_0-pages-51_56.pdf) (дата звернення: 07.09.2019).

Довгаль О. А., Панкова Ю. М. Особливості змісту й форм міжнародного бізнесу в умовах глобалізації. *Бізнес Інформ.* 2016. № 6. С. 25-30. URL: [http://www.business-inform.net/export\\_pdf/business-inform-2018-2\\_0-pages-52\\_58.pdf](http://www.business-inform.net/export_pdf/business-inform-2018-2_0-pages-52_58.pdf) (дата звернення: 07.09.2019).

Квітка А. В., Балаклеєць К. Ю. Європейські тренди в інноваційному підприємстві. *Бізнес Інформ.* 2019. № 1. С. 105–113. URL: [http://www.business-inform.net/export\\_pdf/business-inform-2019-1\\_0-pages-105\\_113.pdf](http://www.business-inform.net/export_pdf/business-inform-2019-1_0-pages-105_113.pdf) (дата звернення: 07.09.2019).

Коротко про М&А в Україні: тут панує ринок покупця. *Економічна правда.* 2019. 15 липня. URL: <https://www.epravda.com.ua/columns/2019/07/15/649622/> (дата звернення: 07.09.2019).

Любохинець Л. С. Дашевська А. А. Роль міжнародного консалтингу в розвитку національного ринку консалтингових послуг. *Економіка і суспільство.* 2017. Вип.13. С.234-239. URL:

[http://www.economyandsociety.in.ua/journal/13\\_ukr/39.pdf](http://www.economyandsociety.in.ua/journal/13_ukr/39.pdf) (дата звернення: 07.09.2019).

Рахман М. С., Залогіна Т. О. Структурний аналіз імпорتنих операцій України. *Бізнес Інформ*. 2018. № 9. С. 25-34. URL: [http://www.business-inform.net/export\\_pdf/business-inform-2018-9\\_0-pages-25\\_34.pdf](http://www.business-inform.net/export_pdf/business-inform-2018-9_0-pages-25_34.pdf). (дата звернення: 07.09.2019).

Рудь О. О. Оцінка синергії в корпоративних злиттях і поглинаннях. *Науковий вісник Міжнародного гуманітарного університету*. 2016. Вип. 21. С. 97-100. URL: [file:///C:/Users/it031115/AppData/Local/Temp/Nvmgu\\_eim\\_2016\\_21.pdf](file:///C:/Users/it031115/AppData/Local/Temp/Nvmgu_eim_2016_21.pdf) (дата звернення: 07.09.2019).

Філатова Л. С., Околіта Л. І. Крос-культурний менеджмент в міжнародному бізнесі. *Світове господарство і міжнародні економічні відносини*. 2017. Вип. 2. С. 8-12. URL: <http://filatova.vk.vntu.edu.ua/file/2a0199ac78c7683003c7944036a0aa74.pdf> (дата звернення: 12.09.2019).

Фурсова О. В. Особливості розвитку ринку консалтингових послуг в умовах глобалізації. *Економіка та держава*. 2013. № 8. С. 68-71. URL: [http://www.economy.in.ua/pdf/8\\_2013/17.pdf](http://www.economy.in.ua/pdf/8_2013/17.pdf) (дата звернення: 07.09.2019).

Ярмак О.В. Зовнішньоекономічний сектор інтелектуальних послуг економіки України: підходи до структуризації. *Економічна теорія*. 2017. № 3. С. 45-55. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/wp-content/uploads/2017/12/3-45-55.pdf>. (дата звернення: 12.09.2019).

#### *Інтернет-ресурси:*

Електронний архів-репозитарій Національного юридичного університету імені Ярослава Мудрого. URL: <http://dspace.nlu.edu.ua/> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний веб-портал органів виконавчої влади України. URL: <http://www.kmu.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний портал Верховної Ради України. URL: <http://rada.gov.ua/>

(дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Державної служби статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національної комісії з цінних паперів та фондового ринку. URL: <http://www.ssmc.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт наукового журналу «Економіка України». URL: <http://www.economukraine.com.ua/index.php> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт збірника наукових праць «Економічна теорія та право». URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт науково-теоретичного журналу «Економічна теорія». URL: <http://etet.org.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Інституту демографії та соціальних досліджень імені М. В. Птухи Національної академії наук України. URL: <http://www.idss.org.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Інституту економіки та прогнозування Національної академії наук України. URL: <http://ief.org.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Інституту економічних досліджень та політичних консультацій. URL: <http://www.ier.com.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Міжнародного валютного фонду. URL: <http://www.imf.org/external/> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Міністерства розвитку економіки, торгівлі та сільського господарства України. URL: <http://www.me.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Міністерства фінансів України. URL: <http://www.minfin.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національного Банку України. URL: <http://www.bank.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національного інституту стратегічних досліджень. URL: <http://www.niss.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національної бібліотеки України імені В.І.

Вернадського. URL: <http://www.nbu.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Світового банку. URL: <http://www.worldbank.org/uk/country/ukraine> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Світової організації торгівлі. URL: <https://www.wto.org> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Організації економічного співробітництва та розвитку. URL: <http://www.oecd.org/> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт «Мережа аналітичних центрів України». URL: <http://www.intellect.org.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Journal website «Journal of Economic Theory». URL: <https://www.journals.elsevier.com/journal-of-economic-theory> (дата звернення: 03.09.2019).

Сайт Асоціації інженерів-консультантів України. URL: <https://aecu.org.ua/> (дата звернення: 03.09.2019).

Сайт консалтингової онлайн платформи Consultancy UK. URL: <http://www.consultancy.uk/> (дата звернення: 03.09.2019).

Сайт Спілки податкових консультантів України. URL: <http://www.taxadvisers.org.ua/> (дата звернення: 03.09.2019).

Сайт FEACO (Європейська федерація асоціацій консультантів з економіки та управління). URL: <http://www.feaco.org> (дата звернення: 03.09.2019).

Сайт IMC USA (Інститут менеджмент-консультантів США). URL: <http://www.imcusa.org/> (дата звернення: 03.09.2019).