**8. СТРУКТУРА І ЗМІСТ МІЖНАРОДНИХ КОНТРАКТІВ**

1. Сутність міжнародних контрактів та міжнародні правила їхнього укладання.

2. Структура міжнародного контракту.

**1. Сутність міжнародних контрактів та міжнародні правила їхнього укладання.**

Укладання міжнародного контракту (зовнішньоекономічного договору) є однією з найважливіших складових зовнішньоторговельної операції. Така угода регулює умови зовнішньоекономічної операції, права та обов’язки сторін (контрагентів), а також їх відповідальність у разі недотримання договірних умов.

***Зовнішньоекономічний договір (контракт)*** – це матеріально оформлена угода двох або більше суб’єктів зовнішньоекономічної діяльності та їх іноземних контрагентів, спрямована на встановлення, зміну або припинення їх взаємних прав та обов’язків у зовнішньоекономічній діяльності.

Зовнішньоторговельний договір (контракт) складається відповідно до ***Закону України «Про зовнішньоекономічну діяльність»*** та інших законів України з урахуванням міжнародних договорів України.

Зовнішньоекономічний договір (контракт) укладається ***суб’єктом зовнішньоекономічної діяльності або його представником*** у простій письмовій формі, якщо інше не передбачено міжнародним договором України або законом.

Відповідно до статей 627 і 628 ***Цивільного кодексу України*** сторони є вільними в укладенні договору, виборі контрагента та визначенні умов договору з урахуванням вимог цього Кодексу, інших актів цивільного законодавства, звичаїв ділового обороту, вимог розумності та справедливості.

Згідно ст. 3 Закону України «Про зовнішньоекономічну діяльність», ***право укладати міжнародні контракти мають наступні суб’єкти господарювання***:

1) фізичні особи - громадяни України, іноземні громадяни та особи без громадянства, які мають цивільну правоздатність і дієздатність згідно з законами України і постійно проживають на території України;

2) юридичні особи, зареєстровані як такі в Україні і які мають постійне місцезнаходження на території України (підприємства, організації та об’єднання всіх видів, включаючи акціонерні та інші види господарських товариств, асоціації, спілки, концерни, консорціуми, торговельні доми, посередницькі та консультаційні фірми, кооперативи, кредитно-фінансові установи, міжнародні об’єднання, організації та інші), в тому числі юридичні особи, майно та/або капітал яких є повністю у власності іноземних суб’єктів господарської діяльності;

3) об’єднання фізичних, юридичних, фізичних і юридичних осіб, які не є юридичними особами згідно з законами України, але які мають постійне місцезнаходження на території України і яким цивільно-правовими законами України не заборонено здійснювати господарську діяльність;

4) структурні одиниці іноземних суб’єктів господарської діяльності, які не є юридичними особами згідно з законами України (філії, відділення, тощо), але мають постійне місцезнаходження на території України;

5) спільні підприємства за участю суб’єктів господарської діяльності України та іноземних суб’єктів господарської діяльності, зареєстровані як такі в Україні і які мають постійне місцезнаходження на території України;

6) інші суб’єкти господарської діяльності, передбачені законами України;

7) Україна в особі її органів, місцеві органи влади і управління в особі створених ними зовнішньоекономічних організацій, які беруть участь у зовнішньоекономічній діяльності, а також інші держави, які беруть участь у господарській діяльності на території України, діють як юридичні особи.

***Напрями діяльності***, за якими можливе укладання міжнародних контрактів, закріплені в ст. 4 Закону України «Про зовнішньоекономічну діяльність»:

1) експорт та імпорт товарів, капіталів та робочої сили;

2) надання суб’єктами зовнішньоекономічної діяльності України послуг іноземним суб’єктам господарської діяльності, а також надання таких послуг іноземними суб’єктами господарської діяльності суб’єктам зовнішньоекономічної діяльності України;

3) наукова, науково-технічна, науково-виробнича, виробнича, навчальна та інша кооперація з іноземними суб’єктами господарської діяльності; навчання та підготовка спеціалістів на комерційній основі;

4) міжнародні фінансові операції та операції з цінними паперами у випадках, передбачених законами України;

5) кредитні та розрахункові операції між суб’єктами зовнішньоекономічної діяльності та іноземними суб’єктами господарської діяльності, а також створення між ними банківських, кредитних та страхових установ за межами України або на її території;

6) створення спільних підприємств або проведення спільних господарських операцій між суб’єктами зовнішньоекономічної діяльності та іноземними суб’єктами господарської діяльності як на території України, так і за її межами;

7) підприємницька діяльність на території України, пов’язана з наданням ліцензій, патентів, ноу-хау, торговельних марок та інших нематеріальних об’єктів власності з боку іноземних суб’єктів господарської діяльності; аналогічна діяльність суб’єктів зовнішньоекономічної діяльності за межами України;

8) організація та здійснення діяльності в галузі проведення виставок, аукціонів, торгів, конференцій, симпозіумів, семінарів та інших подібних заходів, що здійснюються на комерційній основі, за участю суб’єктів зовнішньоекономічної діяльності; організація та здійснення оптової, консигнаційної та роздрібної торгівлі на території України за іноземну валюту у передбачених законами України випадках;

9) товарообмінні (бартерні) операції та інша діяльність, побудована на формах зустрічної торгівлі між суб’єктами зовнішньоекономічної діяльності та іноземними суб’єктами господарської діяльності;

10) орендні, в тому числі лізингові, операції між суб’єктами зовнішньоекономічної діяльності та іноземними суб’єктами господарської діяльності;

11) операції по придбанню, продажу та обміну валюти на валютних аукціонах, валютних біржах та на міжбанківському валютному ринку;

12) роботи на контрактній основі фізичних осіб України з іноземними суб’єктами господарської діяльності як на території України, так і за її межами; роботи іноземних фізичних осіб на контрактній оплатній основі з суб’єктами зовнішньоекономічної діяльності як на території України, так і за її межами;

13) інші види зовнішньоекономічної діяльності, не заборонені прямо і у виключній формі законами України.

Посередницькі операції, при здійсненні яких право власності на товар не переходить до посередника (на підставі комісійних, агентських договорів, договорів доручення та інших), здійснюються без обмежень.

***Порядок укладання міжнародного контракту:***

1) міжнародний контракт (зовнішньоекономічний договір) складається відповідно до законів України з урахуванням міжнародних договорів України;

2) суб’єкти зовнішньоекономічної діяльності при складанні тексту зовнішньоекономічного договору (контракту) мають право використовувати відомі міжнародні звичаї, рекомендації, правила міжнародних органів та організацій, якщо це не заборонено прямо та у виключній формі законодавством України. Сторони договору відповідно до статей 5 і 10 Закону України «Про міжнародне приватне право» можуть обрати право, що застосовується до договору, крім випадків, коли вибір права прямо заборонено законами України;

3) міжнародний контракт (зовнішньоекономічний договір) укладається суб’єктом зовнішньоекономічної діяльності або його представником у *простій письмовій чи в електронній формі*, якщо інше не передбачено міжнародним договором України або законом. У разі експорту послуг (крім транспортних) зовнішньоекономічний договір (контракт) може укладатись шляхом прийняття публічної пропозиції про угоду (оферти) або шляхом обміну електронними повідомленнями, або іншим способом, в тому числі шляхом виставлення рахунку (інвойсу), в тому числі в електронному вигляді, за надані послуги. Повноваження представника на укладення зовнішньоекономічного договору (контракту) може бути наслідком доручення (довіреності), установчих документів, договорів та інших підстав, які не суперечать законодавству України та міжнародному законодавству;

4) дії, які здійснюються від імені іноземного суб’єкта зовнішньоекономічної діяльності суб’єктом зовнішньоекономічної діяльності України, уповноваженим на це належним чином, вважаються діями цього іноземного суб’єкта зовнішньоекономічної діяльності;

5) для підписання зовнішньоекономічного договору (контракту) суб’єкту зовнішньоекономічної діяльності не потрібен дозвіл будь-якого органу державної влади, управління або вищестоящої організації, за винятком випадків, передбачених законами України;

6) суб’єкти зовнішньоекономічної діяльності мають право укладати будь-які види зовнішньоекономічних договорів (контрактів), крім тих, які прямо та у виключній формі заборонені законами України;

7) міжнародний контракт (зовнішньоекономічний договір) може бути визнано недійсним у судовому порядку, якщо він не відповідає вимогам законів України або міжнародних договорів України;

8) форма і порядок укладення зовнішньоекономічного договору (контракту), права та обов’язки його сторін регулюються Законом України «Про міжнародне приватне право» та іншими законами (наприклад, Наказом Міністерства економіки та з питань європейської інтеграції «Про затвердження Положення «Про форму зовнішньоекономічних договорів (контрактів)»« № 201 від 06.09.2001 (поточна редакція від 13.08.2013).

9) законодавством України або міжнародним законодавством може бути встановлений особливий порядок укладення, виконання та розірвання окремих видів зовнішньоекономічних договорів (контрактів).

Як було зазначено раніше, суб’єкти ЗЕД самостійно обирають право, яке буде застосовуватись до міжнародного контракту. Причому, слід зазначити, що у міжнародному приватному праві сторони при укладенні договорів користуються принципом автономії волі міжнародного приватного права щодо права, за яким буде регулюватися цей договір.

Укладаючи договір сторони можуть обрати:

а) право, що буде застосовано до всього договору або тільки до його частини;

б) різне право для застосування до різних частин договору.

***Право, яке обрали сторони, регулює всі аспекти договору між сторонами, включаючи:***

1) тлумачення;

2) права та зобов’язання, що витікають із договору;

3) виконання та наслідки невиконання зобов’язань, включаючи оцінку шкоди;

4) різні способи погашення зобов’язань та строки давності;

5) дійсність і наслідки недійсності договору;

6) тягар доказування та правові презумпції;

7) зобов’язання, що існували до укладення договору, але не обмежуючись ними.

У разі відсутності згоди сторін договору про вибір права, що підлягає застосуванню до цього договору, застосовується право сторони, яка повинна здійснити виконання, яке має вирішальне значення для змісту договору:

1) продавець - за договором купівлі-продажу;

2) дарувальник - за договором дарування;

3) одержувач ренти - за договором ренти;

4) відчужувач - за договором довічного утримання (догляду);

5) наймодавець - за договорами найму (оренди);

6) кредитор - за договором позики;

7) підрядник - за договором підряду;

8) виконавець - за договорами про надання послуг;

9) перевізник - за договором перевезення;

10) експедитор - за договором транспортного експедирування;

11) зберігач - за договором зберігання;

12) страховик - за договором страхування;

13) повірений - за договором доручення;

14) комісіонер - за договором комісії;

15) керуючий - за договором управління майном;

16) позикодавець - за договором позики;

17) кредитор - за кредитним договором;

18) банк - за договором банківського вкладу (депозиту), за договором банківського рахунку;

19) фактор - за договором факторингу;

20) ліцензіар - за ліцензійним договором;

21) продавець - за договором комерційної концесії;

22) заставодавець - за договором застави;

23) поручитель - за договором поруки.

Однак правом, з яким договір найбільш тісно пов’язаний, вважається:

1) за договором про нерухоме майно - право держави, в якій це майно знаходиться, а якщо таке майно підлягає реєстрації, - право держави, де здійснена реєстрація;

2) за договорами про спільну діяльність або виконання робіт - право держави, в якому проводиться така діяльність або створюються передбачені договором результати;

3) за договором, укладеним на аукціоні, за конкурсом або на біржі, - право держави, в якій проводяться аукціон, конкурс або знаходиться біржа

**2. Структура міжнародного контракту.**

Структура міжнародного контракту визначена Положенням «Про форму зовнішньоекономічних договорів (контрактів)» № 201 від 06.09.2001 зі змінами та доповненнями. Отже, структура зовнішньоекономічного договору повинна включати ***наступні розділи***:

1. Назва, номер договору (контракту), дата та місце його укладення.

2. Преамбула.

3. Предмет договору (контракту).

4. Кількість та якість товару (обсяги виконання робіт, надання послуг).

5. Базисні умови поставки товарів (приймання-здавання виконаних робіт або послуг).

6. Ціна та загальна вартість договору (контракту).

7. Умови платежів.

8. Умови приймання-здавання товару (робіт, послуг)

9. Упаковка та маркування.

10. Форс-мажорні обставини.

11. Санкції та рекламації.

12. Урегулювання спорів у судовому порядку.

13. Місцезнаходження (місце проживання), поштові та платіжні реквізити сторін.

Преамбула

Складання контракту починається із зазначення місця й дати його підписання, а також сторін, що його уклали. Місце підписання контракту набуває юридичного значення, якщо в тексті не вказано, право якої країни застосовується при розгляді спору. У цьому випадку саме місце укладання договору (підписання контракту) вказує на дане право. Назване в тексті контракту місце його укладання не обов’язково повинний відповідати фактичному. Сторони можуть укласти договір і підписати контракт в одній країні, але в самому тексті контракту вказати, за взаємною згодою, іншу країну.

Найменування сторін у контракті повинне бути точним (тим, під яким вони офіційно зареєстровані) і розгорнутим (без абревіатур). Тут також визначається статус сторін як контрагентів: Продавець і Покупець – у договорах купівлі-продажу й товарообміну (Замовник і Виконавець – у договорі на переробку давальницької сировини, Комітент і Комісіонер – у договорі комісії, Довіритель і Повірник у договорі доручення, Консигнант і Консигнатор - у договорі консигнації і т.д.).

Предмет контракту

Предмет контракту – це те, про що контракт (продаж продукції, надання послуг, виконання робіт, проведення фінансової чи орендної операції тощо). Предметом контракту зазвичай є товар, який продавець (одна сторона) зобов’язується передати у власність покупця (іншої сторони), а покупець відповідно, прийняти товар й оплатити його вартість.

У даному розділі контракту необхідно вказати, який товар конкретно продається й купується. Якщо товар складно описати в самому контракті або його предметом є різноманітний асортименти товарів, то можна послатися на відповідний додаток, де приводяться якісні й інші характеристики товару.

Необхідно зауважити, що в предметі контракту необхідно чітко зазначити точне найменування, марку, сорт або кінцевий результат роботи, що виконується згідно умов договору. Теж саме стосується й бартерних (товарообмінних) контрактів. Крім того, якщо продукція (товар, робота, послуга) вимагають більш детальної характеристики, то невід’ємною частиною контракту повинен бути додаток (специфікація), про що робиться відповідна відмітка в тексті договору.

Кількість та якість товару

У цьому розділі визначається, залежно від номенклатури, одиниця виміру товару, прийнята для товарів такого виду (у тоннах, кілограмах, штуках тощо), його загальна кількість та якісні характеристики.

У тексті договору (контракту) про виконання робіт (надання послуг) визначаються конкретні обсяги робіт (послуг) та термін їх виконання.

Базисні умови й терміни поставки

У цій статті зовнішньоекономічного контракту сторони повинні вибрати й зафіксувати умови поставки товару. Базисні умови поставки визначаються відповідно до Міжнародних правил тлумачення комерційних термінів Інкотермс. Зазначимо, що застосування цих правил суб’єктами ЗЕД майже стовідсоткове, а донедавна ще й було обов’язковим в Україні, причому в окремих випадках саме чинної редакції, що було передбачене низкою законодавчих актів. Необхідність застосування правил ІНКОТЕРМС надає можливість врегулювати більшість питань щодо відповідальності, обов’язків та ризиків під час виконання умов контракту. В теперішній час дозволяється використовувати відомі міжнародні порядки, рекомендації та правила міжнародних органів і організацій, а також правила ІНКОТЕРМС будь-якої погодженої сторонами договору редакції.

Ціна та загальна вартість контракту

У цьому розділі визначається ціна одиниці виміру товару та загальна вартість товарів або вартість виконаних робіт (наданих послуг), що поставляються згідно з договором (контрактом), крім випадків, коли ціна товару розраховується за формулою, та валюта контракту. Якщо згідно з договором (контрактом) поставляються товари різної якості та асортименту, ціна встановлюється окремо за одиницю товару кожного сорту, марки, а окремим пунктом договору (контракту) зазначається його загальна вартість. У цьому разі цінові показники можуть бути зазначені в додатках (специфікаціях), на які робиться посилання в тексті договору (контракту).

При розрахунках ціни договору (контракту) за формулою зазначається орієнтовна вартість договору (контракту) на дату його укладення.

У договорі (контракті) про переробку товару крім того зазначається його заставна вартість, ціна та загальна вартість готової продукції, загальна вартість переробки.

У бартерному (товарообмінному) договорі (контракті) зазначається загальна вартість товарів (робіт, послуг), що експортуються, та загальна вартість товарів (робіт, послуг), що імпортуються за цим договором (контрактом), з обов`язковим вираженням в іноземній валюті, віднесеній Національним банком України до першої групи Класифікатора іноземних валют.

Умови платежів

Цей розділ визначає валюту платежу, спосіб, порядок та строки фінансових розрахунків та гарантії виконання сторонами взаємних платіжних зобов’язань. Залежно від обраних сторонами умов платежу в тексті договору (контракту) зазначаються:

‑ умови банківського переказу до (авансового платежу) та/або після відвантаження товару або умови документарного акредитива, або інкасо (з гарантією), визначені відповідно до постанови Кабінету Міністрів України і Національного банку України від 21 червня 1995 р. № 444 «Про типові платіжні умови зовнішньоекономічних договорів (контрактів) і типові форми захисних застережень до зовнішньоекономічних договорів (контрактів), які передбачають розрахунки в іноземній валюті»;

‑ умови за гарантією, якщо вона є або коли вона необхідна (вид гарантії: на вимогу, умовна), умови та термін дії гарантії, можливість зміни умов договору (контракту) без зміни гарантій.

Умови здачі - приймання товарів

У цьому пункті контракту визначаються строки й місце фактичної передачі товарів. Місце приймання-передачі товару обумовлене умовами поставки, прийнятим сторонами контракту. Приймання - здача проводиться по кількості - згідно товаросупровідних документів, а по якості - відповідно до документів, що засвідчують якість товару.

Упаковка та маркування

Цей розділ містить відомості про упаковку товару (ящики, мішки, контейнери й ін.), нанесене на нього відповідне маркування (найменування продавця й покупця, номер договору (контракту), місце призначення, габарити, спеціальні умови складування й транспортування й ін.), а при необхідності – також про умови повернення пакування відправнику.

Форс-мажорні обставини

Цей розділ містить дані про те, у яких випадках умови контракту можуть бути не виконані сторонами (стихійні лиха, воєнні дії, ембарго, втручання з боку влади й ін.). При цьому сторони звільняються від відповідальності на термін дії цих обставин, або можуть відмовитися від виконання контракту частково або в цілому без додаткової фінансової відповідальності. Термін дії форс-мажорних обставин підтверджується Торгово-промисловою палатою відповідної країни.

Зауважимо, що українське законодавство прямо не розглядає поняття «форс-мажор», а посилається на таке визначення поняття як «непереборні сили» у Цивільному та Господарському кодексах. Ст. 218 Господарського кодексу України передбачено, що суб’єкт господарювання за порушення свого зобов’язання несе економічну та юридичну відповідальність, якщо не доведе, що належне виконання було неможливим через форс-мажор, тобто у виняткових та необхідних обставинах за певних умов господарської діяльності. У ст. 617 Цивільного кодексу України зазначено, що особа, яка порушила обов’язки, звільняється від відповідальності за таке порушення, якщо доведе, що порушення сталося внаслідок нещасного випадку або непереборної сили.

Більш чітке визначення форс-мажору міститься в Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів: сторона не несе відповідальності за невиконання будь-яких своїх зобов’язань, якщо доведе, що це було спричинене перешкодою поза її контролем, таким чином буде нерозумно очікувати прийняття до уваги цієї перешкоди, що необхідно враховувати при укладанні договору з метою запобігання або подолання цієї перешкоди чи її наслідків.

Це означає, що обов’язковими умовами дотримання є, зокрема, те, що обставини повинні бути поза контролем сторони зобов’язання; по-друге, сторона не могла передбачити таких обставин при укладанні договору.

Крім того, під час укладення договору сторонам необхідно окрім випадків, які вважаються форс-мажором, закріпити також процедуру інформування іншої сторони про такий випадок, а також наслідки невиконання зазначеної умови.

Санкції і рекламації

У даному розділі встановлюється порядок застосування штрафних санкцій, відшкодування збитків і пред’явлення рекламацій у зв’язку з невиконанням або неналежним виконанням одним з контрагентів своїх зобов’язань. При цьому повинні бути чітко визначені розміри штрафних санкцій, строки виплати штрафів, строки, протягом яких рекламації можуть бути заявлені, права та обов’язки сторін контракту при цьому, способи врегулювання рекламацій.

При цьому мають бути чітко визначені розміри штрафних санкцій (у відсотках від вартості недопоставленого товару (робіт, послуг) або суми неоплачених коштів, строки виплати штрафів - від якого терміну вони встановлюються та протягом якого часу діють, або їх граничний розмір), строки, протягом яких рекламації можуть бути заявлені, права та обов’язки сторін договору (контракту) при цьому, способи врегулювання рекламацій.

Урегулювання спорів у судовому порядку.

У цьому розділі визначаються умови та порядок вирішення спорів у судовому порядку щодо тлумачення, невиконання та/або неналежного виконання договору (контракту) з визначенням назви суду або чітких критеріїв визначення суду будь-якою зі сторін залежно від предмета та характеру спору, а також погоджений сторонами вибір матеріального і процесуального права, яке буде застосовуватися цим судом, та правил процедури судового урегулювання

Місцезнаходження (місце проживання), поштові та платіжні реквізити сторін.

При цьому зазначаються місцезнаходження (місце проживання), повні поштові та платіжні реквізити (№ рахунку, назва та місцезнаходження банку) контрагентів договору (контракту).

За домовленістю сторін у договорі (контракті) можуть визначатися ***додаткові умови***:

* страхування;
* гарантії якості;
* умови залучення субвиконавців договору (контракту), агентів, перевізників;
* визначення норм навантаження (розвантаження);
* умови передачі технічної документації на товар;
* збереження торгових марок;
* порядок сплати податків, митних зборів;
* різного роду захисні застереження;
* з якого моменту договір (контракт) починає діяти;
* кількість підписаних примірників договору (контракту);
* можливість та порядок унесення змін до договору (контракту);
* інші.

***Перелік нормативно-правових актів України, що регулюють питання форми, порядку укладання та виконання зовнішньоторговельних договорів (контрактів):***

* Цивільний кодекс України;
* Закон України «Про зовнішньоекономічну діяльність»;
* Закон України «Про валюту і валютні операції»;
* Закон України «Про регулювання товарообмінних (бартерних) операцій у галузі зовнішньоекономічної діяльності»;
* Указ Президента України від 4 жовтня 1994 року № 566/94 «Про заходи щодо впорядкування розрахунків за договорами, що укладають суб’єкти підприємницької діяльності України»;
* постанова Кабінету Міністрів України і Національного банку України від 21 червня 1995 року № 444 «Про типові платіжні умови зовнішньоекономічних договорів (контрактів) і типові форми захисних застережень до зовнішньоекономічних договорів (контрактів), які передбачають розрахунки в іноземній валюті».

**Література:**

Господарський Кодекс України від 16.01.2003 № 436-IV (поточна редакція від 02.04.2020). *Відомості Верховної Ради (ВВР),* 2003, № 18, № 19-20, № 21-22, ст. 144. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15> (дата звернення 05.04.2020)

Цивільний Кодекс України від 16.01.2003 № 435-IV (поточна редакція від 18.04.2020). *Відомості Верховної Ради (ВВР),* 2003, № 40-44, ст. 356. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15> (дата звернення 22.04.2020)

Закон України «Про зовнішньоекономічну діяльність» від 16.04.1991 № 959-ХІI (поточна редакція від 13.02.2020). *Відомості Верховної Ради (ВВР),* 1991, № 29, ст. 377. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12> (дата звернення 08.04.2020)

Закон України «Про міжнародне приватне право» від 23.06.2005 № 2709-IV (поточна редакція від 20.10.2019). *Відомості Верховної Ради (ВВР),* 2005, № 32, ст. 422. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15> (дата звернення 08.04.2020)

Закон України «Про міжнародний комерційний арбітраж» від 24.02.1994 № 4002-ХІI (поточна редакція від 15.12.2017). *Відомості Верховної Ради (ВВР),* 1994, № 25, ст. 198. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4002-12> (дата звернення 08.04.2020)

# Закон України «Про внесення змін до деяких законодавчих актів України щодо визначення умов поставок» від 05.07.2012 № 5060-VI (поточна редакція від 05.07.2012). *Відомості Верховної Ради (ВВР),* 2013, № 28, ст. 295. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/5060-17> (дата звернення 22.04.2020)

Закон України «Про валюту і валютні операції» від 21.06.2018 № 2473-VIII (поточна редакція від 13.02.2020). *Відомості Верховної Ради (ВВР),* 2018, № 30, ст. 239. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2473-19> (дата звернення 22.04.2020)

Закон України «Про регулювання товарообмінних (бартерних) операцій у галузі зовнішньоекономічної діяльності» від 23.12.1998 № 351-XIV (поточна редакція від 13.02.2020). *Відомості Верховної Ради (ВВР),* 1999, № 5-6, ст. 44. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/351-14> (дата звернення 22.04.2020)

Указ Президента України від 4 жовтня 1994 року № 566/94 «Про заходи щодо впорядкування розрахунків за договорами, що укладають суб’єкти підприємницької діяльності України». URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/566/94> (дата звернення 22.04.2020)

Постанова Кабінету Міністрів України і Національного банку України від 21 червня 1995 року № 444 «Про типові платіжні умови зовнішньоекономічних договорів (контрактів) і типові форми захисних застережень до зовнішньоекономічних договорів (контрактів), які передбачають розрахунки в іноземній валюті» (поточна редакція від 28.07.2004). URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/444-95-%D0%BF> (дата звернення 22.04.2020)

Конвенція Організації Об’єднаних Націй про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (Віденська Конвенція) від 11.04.1980 р. Набуття чинності для України: 01.02.1991 р. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15> (дата звернення 08.04.2020)

Конвенція Організації Об’єднаних Націй про позовну діяльність у міжнародній купівлі-продажу товарів від 14.06.1974 р. Набуття чинності для України: 01.04.1994 р. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_002> (дата звернення 08.04.2020)

# Incoterms 2020. URL: <https://dhl-freight-connections.com/en/incoterms-2020/>

# Правила INCOTERMS® 2020. URL: <https://www.dhl.com/ua-ru/home/our-divisions/freight/customer-service/incoterms-2020.html>

Нові правила Інкотермс 2020. Департамент з підвищення конкурентоспроможності регіону Харківської обласної державної адміністрації. URL: <http://www.compet.kh.gov.ua/ukr/2443-novi-pravila-inkoterms-2020>

Гребельник О. П. Основи зовнішньоекономічної діяльності: підручник. 5-те вид., перероб. та допов.; Університет ДФС України. Ірпінь: 2019. 410 с. (Серія «Податкова та митна справа в Україні», т. 128). URL: <http://ir.nusta.edu.ua/jspui/handle/doc/4007>

Козак Ю. Г., Савельєв Є. В. та інш. Зовнішньоекономічна діяльність: навчальний посібник. 6-е вид., перероб. та доп. Ред. Ю. Г. Козак. Київ: ЦУЛ, 2019. 292 с. URL: <http://dspace.oneu.edu.ua/jspui/handle/123456789/8350>

Науменко О. Форс-мажор у договорах: підводні камені. *Юридична газета online*. 2018. № 41 (643). URL: <https://yur-gazeta.com/publications/practice/inshe/forsmazhor-u-dogovorah-pidvodni-kameni.html>

# Трусов О. ІНКОТЕРМС 2020: особливості можливого застосування. URL: <http://www.visnuk.com.ua/uk/news/100015209-inkoterms-2020-osoblivosti-mozhlivogo-zastosuvannya-1>

Тюріна Н. М., Карвацька Н. С. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навч. посіб. Київ: Центр учбової літератури, 2013. 408 с.

Хрупович С. Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навчальний посібник для студентів усіх форм навчання напряму підготовки 6.030504 «Економіка підприємства», спеціальності: 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність». Тернопіль, 2017. 137с. URL: <http://elartu.tntu.edu.ua/bitstream/lib/22432/5/Navch_Posibnyk-ZED_2017.pdf>

Наказ Міністерства економіки та з питань європейської інтеграції України «[Про затвердження Положення про форму зовнішньоекономічних договорів (контрактів)](https://zakon.rada.gov.ua/go/z0833-01)« від 06.09.2001 № 201 (поточна редакція від 13.08.2013). URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0833-01> (дата звернення 21.04.2020)