**6. МІЖНАРОДНІ РОЗРАХУНКИ У ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНІЙ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА**

1. Сутність міжнародних розрахунків у ЗЕД підприємства.

2. Механізм міжнародних розрахунків у ЗЕД підприємства.

3. Застосування ІНКОТЕРМС у міжнародних розрахунках.

**1. Сутність міжнародних розрахунків у ЗЕД підприємства.**

Сучасний розвиток національних економік майже всіх країн світу передбачає застосування єдиного механізму розрахунків. Розвиток міжнародних відносин в економічній сфері передбачає дотримання країнами-контрагентами певних умов розрахунків, які найчастіше регулюються не тільки законодавством цих країн, але й міжнародним торговельним правом. Таким чином, глобальний міжнародний правовий режим торгівлі між країнами постійно знаходиться під впливом міжнародного торговельного права.

***Міжнародне торгове право*** – це система міжнародних правових стандартів, принципів та інститутів, що контролюють міжнародні торговельні відносини. Слід також зазначити, що міжнародне комерційне право – це підсистема міжнародного комерційного (або економічного) права.

Міжнародне торгове право як одна з галузей міжнародного економічного права має свої соціальні принципи. До таких принципів належать:

‑ принцип відповідальності за розвиток торгівлі;

‑ принцип лібералізації міжнародної торгівлі;

‑ принцип захисту національного ринку;

‑ принцип свободи транзиту.

*Зовнішня торгівля є основою для міжнародних платежів та розрахунків*, оскільки вона виявляє насамперед відносно незалежну форму руху вартості в міжнародному обороті через різницю в термінах виробництва, продажу та платежів за товари, а також через територіальну фрагментацію ринків.

***Міжнародні платежі*** включають торгівлю товарами та послугами, а також некомерційні операції, позики та рух капіталу між країнами, включаючи відносини, пов'язані з будівництвом об'єктів за кордоном та наданням економічної допомоги країнам.

***Міжнародні розрахунки*** – це система організації та регулювання платежів за грошовими вимогами і зобов’язаннями, які виникають на основі здійснення ЗЕД між державами, підприємствами та громадянами, що знаходяться на території різних країн.

Більшість міжнародних врегулювань опосередковуються міжнародними торговельними відносинами. Міжнародна торгова операція починається з продажу товарів експортером імпортеру. Процес продажу – це обмін товару на готівку. З юридичної точки зору торгівля – це акт, за допомогою якого активи (товари) передаються однією стороною (продавцем) іншій (покупцеві) в обмін на отриману грошову вартість. З іншого боку, розрахунки є початковою фазою наступного виробничого циклу, що є необхідною умовою для постійного відтворення. Ефективна організація платежів сприяє нормальному обігу коштів, забезпечуючи безперервність продажів.

Більшість платежів здійснюється у безготівковій формі, використовуючи банківській переказ з одного банківського рахунку на інший. Банки в процесі здійснення своєї діяльності виступають посередниками між експортерами та імпортерами, виконуючи функції кредиторів, які фінансують зовнішньоторговельні угоди, здійснюють функції контролю та виступають гарантами.

*Міжнародні розрахунки мають ряд історичних особливостей:*

1. У міжнародних угодах імпортери та експортери, а також їхні банки вступають у певні відносини, окремі від зовнішньоторговельного договору, які стосуються документообігу, який забезпечує правомірність міжнародних розрахунків (оформлення документів, обробка та пересилання платіжних документів, застосування механізму здійснення платежів тощо). У цьому випадку розмір зобов’язань та розподіл обов’язків між ними залежать від конкретної форми оплати.

2. Міжнародні платежі регулюються національними нормативними та законодавчими актами, а також міжнародними банківськими правилами та практикою.

3. Міжнародні платежі підлягають уніфікації, що пов’язано з інтернаціоналізацією торгових відносин та універсалізацією банківських операцій. Ще в 1930 та 1931 рр. у Женеві були укладені міжнародні конвенції (Вексельна та Чекова), метою яких було уніфікація національних векселів та чеків та полегшення використання переказних векселів та чеків у міжнародних розрахунках. Подальшу уніфікацію вексельного законодавства здійснює Комісія з права міжнародної торгівлі ООН. Міжнародна торгова палата розробляє та видає Уніфіковані правила та звичаї для документальних акредитивів та з інкасо. Так, перші правила застосування інкасо були розроблені в 1936 році, а потім переглянуті в 1967 та 1978 рр. Більшість банків світу приєдналися до Уніфікованих правил щодо застосування акредитива та інкасо. Міжнародна торгова палата також розробила Правила з платіжних гарантій та Правила з контрактних гарантій.

4. Міжнародні платежі переважно документальні, тобто здійснюються на основі фінансових та комерційних документів.

До фінансових документів належать:

‑ прості векселі;

‑ переказні векселі (тратти);

‑ чеки;

‑ платіжні розписки.

Комерційні документи включають:

‑ рахунки-фактури;

‑ документи, що засвідчують перевезення вантажів або приймання вантажів для завантаження (накладні; залізничні, дорожні та повітряні накладні; поштові квитанції; транспортні комбіновані документи на змішане транспортування);

‑ документи страхової компанії;

‑ інші документи – сертифікати, що засвідчують походження, вагу, якість або аналіз товару, а також перетин кордону тощо.

У міжнародних платежах Банк перевіряє зміст та повноту цих документів.

5. Міжнародні платежі проводяться в різних валютах. Тому вони тісно пов’язані з валютними операціями, купівлею та продажем валют. А на їх ефективність впливає динаміка обмінного курсу.

Існує два ***види міжнародних розрахунків***:

‑ прямий (повний) розрахунок – повна оплата товару здійснюється до моменту доставки товару або замовлення документів покупцеві;

‑ оплата кредиту (в розстрочку) – здійснюється шляхом надання експортного кредиту імпортеру в комерційній формі.

Слід зазначити, що повна оплата є більш сприятливою для експортера, а кредит – для імпортера.

*На вибір форм міжнародних розрахунків впливає кілька факторів:*

1) вид товарів, що є предметом зовнішньоекономічної угоди;

2) наявність кредитного договору;

3) платоспроможність та репутація контрагентів, що визначає можливість компромісу між ними;

4) рівень попиту та пропозиції на цей товар на світових ринках.

Кожен контракт визначає умови та форми міжнародних платежів. Крім того, дострокові платежі сьогодні рідко використовуються для поточних платежів у міжнародній валюті.

*Стан міжнародних розрахунків* залежить від впливу ***ряду факторів***, серед яких необхідно визначити наступні:

‑ політичні та економічні відносини між країнами;

‑ позиція країни на товарних та грошових ринках;

‑ ступінь використання та ефективність державних заходів щодо регулювання зовнішньої торгівлі;

‑ валютне законодавство;

‑ правила та звичаї міжнародної торгівлі;

‑ регулювання міждержавних товарних потоків,

‑ регулювання руху послуг та капіталу;

‑ різниці в рівнях інфляції в різних країнах;

‑ стан платіжного балансу;

‑ банківська практика;

‑ умови зовнішньоторговельних та кредитних договорів;

‑ конвертованість валюти.

***Основними суб’єктами міжнародних розрахунків*** є:

‑ експортери;

‑ імпортери;

‑ банки, що їх обслуговують.

***Правовою основою міжнародних розрахункових відносин*** виступають:

‑ міжнародні договори;

‑ норми внутрішнього національного законодавства;

‑ систематизовані та уніфіковані банківські звичаї;

‑ норми міжнародної банківської практики, які закріплені у відповідних конвенціях (за акредитивом, інкасо, вексельним обігом, банківськими гарантіями та ін.).

**2. Механізм міжнародних розрахунків у ЗЕД підприємства.**

Механізм міжнародних розрахунків включає:

* способи платежу;
* засоби платежу;
* форми платежу.

***Способи платежу*** визначають за моментом оплати товарів стосовно часу поставки.

Виділяють три способи платежу:

* платіж готівкою;
* авансовий платіж;
* платіж у кредит.

*Платіж готівкою* – це ті форми оплати, які здійснюються в порту упродовж часу від готовності товару до відправлення на адресу покупця, до моменту переходу до нього прав власності на даний товар. На практиці до даного періоду додається ще один місяць. Після цього строку вважається, що оплата здійснюється в кредит.

*Авансовий платіж* – передбачає виплату покупцем обумовлених у контракті сум до передачі товаророзпорядчих документів і самого товару в розпорядження покупця, а найчастіше під час і навіть до виконання замовлення.

*Платіж у кредит* передбачає здійснення розрахунків за угодою через певний час після поставки товару, тобто на основі наданого експортером імпортеру комерційного кредиту.

До ***засобів платежу*** належать:

* готівка,
* чеки,
* векселі,
* інші цінні папери,
* банківський переказ (безготівковий платіж),
* кредитні картки і т. ін.

У практиці міжнародної торгівлі використовуються такі ***форми міжнародних розрахунків***:

* інкасо,
* акредитив,
* відкритий рахунок,
* банківський переказ,
* аванс,
* чекова та вексельна форма,
* розрахунки шляхом телеграфних та поштових переказів.

*Інкасо* – це банківська операція, за допомогою якої банк за дорученням свого клієнта (експортера) отримує на основі розрахункових документів належні клієнту кошти від платника (імпортера) за відвантажені на адресу імпортера товари і зараховує ці кошти на рахунок клієнта-експортера.

Розрізняють просте (чисте) та документарне (комерційне) інкасо.

*Просте (чисте) інкасо*– це інкасо, при якому інкасуються лише фінансові (платіжні) документи, призначені для отримання платежів, без супроводження їх комерційними документами.

*Документарне (комерційне) інкасо*– при якому інкасуються фінансові (платіжні) документи, які супроводжуються комерційними документами, а також інкасо тільки комерційних документів.

*Акредитив* – це угода, в силу якої банк-емітент, діючи на прохання і відповідно до інструкцій клієнта –наказодавця чи від свого імені повинен здійснити платіж третій особі чи його наказу (бенефіціару), чи оплатити (акцептувати) тратти, виставлені бенефіціаром, чи уповноважити інший банк здійснити такий платіж, оплатити і акцептувати тратти, чи негоціацію документів, якщо дотримані всі умови акредитиву.

Існує значна кількість різновидів акредитивів.

*Безвідкличний акредитив*– тверде зобов’язання банку-емітента не змінювати і не анулювати акредитив без згоди зацікавлених сторін. Існують безвідкличний непідтверджений та безвідкличний підтверджений.

*Відзивний акредитив*– акредитив, який може бути змінено чи анульовано в будь-який момент без попереднього повідомлення бенефіціатора.

*Револьверний акредитив*– такий, що автоматично поновлюється на попередніх умовах після використання початкової суми і отриманого виконуючим банком відшкодування.

*Трансферабельний (або переказний) акредитив*– такий, який за вказівкою бенефіціатора може бути переведено повністю чи частково іншим бенефіціаторам у країні останнього чи в іншу країну.

*Покритий акредитив*– такий, при якому банк-емітент переказує валюту в сумі акредитиву, як правило, авізуючому банку.

*Непокритий акредитив*– не передбачає попередного переказу валюти акредитива.

*Компенсаційний акредитив*– це домовленість між банком та бенефіціаром щодо акредитива (який є не постачальником товару, а посередником) про відкриття другого акредитива на користь фактичного постачальника (експортера) за умови, що перший акредитив (непереказний) використовується як гарантія випуску другого акредитива для покриття тієї ж угоди купівлі-продажу, тобто це два акредитива.

*Акредитив з «червоним застереженням»*– це акредитив зі спеціальною умовою (яка раніше вносилась червоним чорнилом), яка дозволяє авізуючому або підтверджуючому банку надати аванси бенефіціару (експортеру) до подання обумовлених в акредитиві документів..

*Резервний акредитив*– такий, що автоматично поновлюється на попередніх умовах після використання початкової суми і отриманого виконуючим банком відшкодування.

*Трансферабельний акредитив*– такий, що відповідає Уніфікованим правилам та звичаям для документарних акредитивів і є умовною гарантією платежів у разі настання чи ненастання цілком визначеної події, наданою банком-емітентом.

*Транзитний акредитив*– передбачає, що банк-емітент вимагає від банку посередника в одній країні підтвердити, або авізувати, акредитив на користь бенефіціара-резидента в іншій країні.

*Чистий рамбурсний акредитив*– інструкції щодо задоволення платіжних вимог, які отримує зазначений банк, з якого слід вимагати рамбурс (погашення зовнішнього боргу при посередництві банків).

Для експортера акредитивна форма розрахунків є найвигіднішою після авансового платежу.

*Платежі по відкритому рахунку*передбачають надання експортером імпортеру товаророзпорядчих документів та зарахування імпортером належних експортеру грошових коштів на відкритий рахунок у строки, передбачені угодою.

*Банківський переказ*– це доручення переказодавця банку перевести конкретну суму валюти на користь переказоотримувача. При здійсненні переказної операції керуються умовами, вказаними в платіж­ному дорученні.

*Платіжне доручення*– це наказ одного банку іншому банку-кореспонденту про виплату конкретної суми валюти на прохання і за рахунок імпортера експортеру (наприклад, при пред’явленні ним комерційних, фінансових документів чи розписки) з зазначенням, яким чином буде відшкодована банку експортера виплачена ним сума.

У ЗЕД інколи використовується також *чекова форма платежу*, яка реалізується шляхом видачі чекодавцем розпорядження своєму банку здійснити із наявних коштів чекодавця виплату певної суми чекоутримувачу чи перерахування цієї суми на його рахунок. Чек може передаватись однією особою іншій шляхом внесення в нього передавального напису (індосаменту).

*Розрахунковий чек*– це документ, який містить нічим не обумовлене письмове розпорядження власника рахунка (чекодавця) банку перевести вказану в чеку грошову суму одержувачу (чекодержателю).

***Умови платежу*** – це інформація про спосіб, порядок та терміни фінансових розрахунків і гарантію виконання сторонами взаємних платіжних зобов’язань.

**3. Застосування ІНКОТЕРМС у міжнародних розрахунках.**

Міжнародні розрахунки є частиною взаємодії експортера та імпортера. Міжнародні норми ведення торгівлі вимагають від міжнародних контрагентів не тільки застосування правильного механізму проведення міжнародних розрахунків, але й застосування Міжнародних торговельних термінів, або Базових умов поставки (INCOTERMS) в процесі укладання зовнішньоекономічних контрактів. Тому укладання будь-якого зовнішньоекономічного контракту передбачає визначення певних умов правил ІНКОТЕРМС.

Ці умови поширюються на торговельні угоди (а не лише зовнішньоторговельні контракти) та застосовуються у всьому світі. ІНКОТЕРМС вперше був введений Міжнародною торговою палатою (МТП) ще в 1936 році. Однією з функцій цієї організації є Міжнародний арбітражний суд. Його досвід виявив необхідність визначення основних умов постачання в процесі здійснення міжнародної торгівлі.

Об’єктивна потреба сторін вирішувати суперечки на міжнародному рівні призвела до необхідності використання досвіду міжнародного арбітражу та регулювання основної потреби продавця та покупця: розрізняти, хто і за що відповідає, а також від коли закінчується відповідальність одного та починається відповідальність іншого.

Отже, ІНКОТЕРМС – це готовий шаблон розподілу обов'язків та зобов’язань між покупцем та продавцем.

Правилами ІНКОТЕРМС визначаються наступні ключові питання:

1. ІНКОТЕРМС визначає місце призначення (пункт призначення) для доставки товару від продавця до покупця. Поставка у значенні ІНКОТЕРМС – це «передача ризику та відповідальності».

Таким чином, ІНКОТЕРМС визначає точку передачі ризику від продавця до покупця. Це місце доставки, яке може відрізнятися від місця призначення. Якщо товари відправляються з Дортмунда до Харкова, то пунктом призначення є Харків, але місцем доставки може бути, наприклад, місце передачі товару міжнародному перевізнику в Німеччині.

Слід пам’ятати, що доставка і призначення – це різні поняття. В ІНКОТЕРМС місцем доставки (point of delivery) є місце передачі ризику та відповідальності. Місце призначення (point of destination) – кінцеве географічне місце, куди прямує товар.

2. ІНКОТЕРМС визначає, яка сторона оплачує витрати на доставку. Можливо, існує декілька видів транспорту, тому ІНКОТЕРМС визначає, хто сплачує кожен з етапів транспортування та основне перевезення. Що стосується морського транспорту, також визначається сторона, яка грає роль експедитора.

3. ІНКОТЕРМС визначає, яка сторона експортно-імпортної угоди здійснює оформлення, наприклад, митних зборів (оформлює та сплачує мито, податки, портові збори, посередницькі збори (оплата послуг брокерів) тощо).

4. ІНКОТЕРМС визначає, хто несе відповідальність за витрати на страхування ризиків, пов’язаних з доставкою товару.

Відповідно до ІНКОТЕРМС зобов’язання сторін згруповані під десятьма заголовками, кожен з яких відображає обов’язки однієї сторони по відношенню до іншої.

Основні обов’язки продавця:

1. Поставити товар відповідно до контракту.

2. Ліцензії, дозволи, формальності.

3. Договори перевезення і страхування.

4. Поставка.

5. Перехід ризиків.

6. Розподіл витрат.

7. Повідомлення покупця.

8. Доказ поставки, транспортні документи.

9. Контроль - упаковка - маркування.

10. Інші зобов’язання.

Основні зобов’язання покупця:

1. Оплата ціни.

2. Ліцензії, дозволи, формальності.

3. Договори перевезення.

4. Поставка.

5. Перехід ризиків.

6. Розподіл витрат.

7. Повідомлення продавця.

8. Доказ поставки, транспортні документи.

9. Інспекція товару.

10. Інші зобов’язання.

Термін «поставка» використовується в двох різних сенсах. По-перше, для визначення моменту, коли продавець виконав свої зобов’язання щодо поставки. По-друге, в контексті обов’язку покупця одержати чи прийняти поставку товару.

Вирази «судно» і «корабель» використовуються як синоніми.

Термін «франко» походить від слова «вільно» і означає, що покупець вільний від усіх витрат з доставки товару до пункту, позначеного за словом «франко» (вільно уздовж борта судна порт Одеса).

Термін «фрахт» ‑ провізна плата за перевезення вантажу будь-якими шляхами сполучення, особливо водними. Перевізник – особа, яка фактично переміщує товари або відповідальна за використання транспортного засобу. Термін «Митна очистка» товару включає сплату митних платежів; виконання всіх адміністративних дій.

Базисні умови зовнішньоторговельного контракту купівлі-продажу визначають момент переходу права власності на товар від продавця до покупця, отже, і ризики його випадкової загибелі.

Тлумачення за Правилами ІНКОТЕРМС носять рекомендаційний характер, тому продавець і покупець в контракті повинні вказати, застосовується даний вид базисних умов в «чистому» вигляді або із застереженнями.

Пріоритет у виборі базисної умови поставки має покупець. Правильний вибір багато в чому визначає вигідність угоди. При виборі базисних умов контракту треба прагнути до того, щоб доставку вантажу і оформлення документів за межами держави організовував і оплачував іноземний контрагент.

Сторони угоди мають право використовувати ІНКОТЕРМС не обов’язково поточної версії (наприклад, поточною версією Правил Інкотермс є ІНКОТЕРМС-2020, але контрагенти можуть застосовувати й інші версії цих правил (найчастіше, ІНКОТЕРМС-2010). Донедавна обов’язок застосовувати в Україні норми ІНКОТЕРМС, причому в поточній редакції, був закладений у кількох законодавчих актах. Однак ці правила не відповідали міжнародній практиці, яку суб’єкти господарювання могли використовувати при укладанні договорів купівлі-продажу для різних версій ІНКОТЕРМС. Ці правила також суперечать рекомендаціям Міжнародної торгової палати, які дозволяють застосувати правила для тлумачення умов будь-якого видання. У зв’язку з цим Верховна Рада прийняла Закон України від 05.07.2012 № 5060-VI «Про внесення змін до деяких законодавчих актів України щодо визначення умов постачання», положення якого дозволяють українським суб’єктам господарювання використовувати у внутрішніх та зовнішньоторговельних контрактах відомі міжнародні процедури, порядки, рекомендації та правила міжнародних органів та організацій, а також ІНКОТЕРМС будь-якої редакції, якщо це погоджено Сторонами.

Умови ІНКОТЕРМС можна згрупувати в чотири групи (розглядаються Правила ІНКОТЕРМС-2010, а щодо змін в ІНКОТЕРМС-2020 буде визначено після таблиці).

Таблиця 6.1

Зведена таблиця правил ІНКОТЕРМС

| Група | Вид транспорту | Умови ІНКОТЕРМС | Значення умови ІНКОТЕРМС |
| --- | --- | --- | --- |
| Е | будь-який | EXW | Франко-завод (назва місця) |
| F | будь-який | FCA | Франко-перевізник (назва місця) |
| морський і внутрішній водний | FAS | Франко уздовж борту судна (назва порту відвантаження) |
| морський і внутрішній водний | FOB | Франко-борт (назва порту відвантаження) |
| С | морський і внутрішній водний | CFR | Вартість і фрахт (назва порту призначення) |
| морський і внутрішній водний | CIF | Вартість, страхування і фрахт (назва порту призначення) |
| будь-який | CPT | Фрахт / перевезення сплачені до (назва місця призначення) |
| будь-який | CIP | Фрахт / перевезення і страхування сплачені до (назва місця призначення) |
| D | будь-який | DAT | Поставка на терміналі (назва терміналу) |
| будь-який | DAP | Поставка в пункті (назва пункту) |
| будь-який | DDP | Поставка з оплатою мита (назва місця призначення) |

Редакція ІНКОТЕРМС 2020 передбачає, що із зазначеного переліку буде вилучено позиції EXW, FAS і DDP.

Є дві ключові зміни в ІНКОТЕРМС 2020 у порівнянні з редакцією 2010 года:

1) DAT (поставка на терміналі) перейменовано в «Поставка на місце вивантаження» (DPU)

2) FCA (Франко-перевізник) тепер дозволяє продавцеві отримати бортовий коносамент.

Інші зміни включають в себе:

‑ CIF (вартість, страхування і фрахт) і CIP (перевезення і страхування оплачені до) встановлюють новий стандарт умов страхування, але рівень страхування як і раніше залишається предметом переговорів між покупцем і продавцем;

‑ там, де це зазначено, розподіл витрат між покупцем і продавцем визначено більш точно – в одному пункті перераховані всі витрати, за які несуть відповідальність продавець і покупець;

‑ терміни FCA (Франко-перевізник), DAP (поставка до місця призначення), DPU (поставка на місце вивантаження) і DDP (постачання з оплатою мита) тепер беруть до уваги організацію власного транспорту покупцем і продавцем без допомоги третьої сторони;

‑ зобов’язання, пов’язані із забезпеченням безпеки, стали більш явними;

‑ «Пояснювальні примітки для користувачів» для Incoterms® замінили редакцію 2010 року і розроблені для полегшення роботи користувачів.

‑ CIP тепер вимагає в якості страхового покриття за замовчуванням ICC A або його еквівалент. Це був ICC C в рамках Incoterms® 2010. Обов’язкове страхування по CIF залишається. Зауважимо, що страхування вантажу відбувається згідно умов А, В, С «Institute Cargo Clauses» (ICC).

**Література:**

Господарський Кодекс України від 16.01.2003 № 436-IV (поточна редакція від 02.04.2020). *Відомості Верховної Ради (ВВР),* 2003, № 18, № 19-20, № 21-22, ст. 144. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15> (дата звернення 05.04.2020)

Закон України «Про внесення змін до деяких законодавчих актів України щодо визначення умов постачання» від 05.07.2012 № 5060-VI. *Відомості Верховної Ради (ВВР),* 2013, № 28, ст. 295. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/5060-17> (дата звернення 05.04.2020)

Аранчій В. І., Томілін О. О. Міжнародні розрахунки і валютні операції: навч.-метод. посібн. для студентів спеціальності 072 «Фінанси, банківська справа та страхування», галузі знань 07 «Управління і адміністрування». Полтава: ПДАА. 2018. 141 с.

Береславська О. І. Міжнародні розрахунки та валютні операції: навч. посіб. Ірпінь: Університет ДФС України, 2019. 368 с. (Серія «На допомогу сту­денту», т. 38). URL: <http://ir.nusta.edu.ua/jspui/bitstream/doc/3641/3/3848_IR.pdf>

Гребельник О. П. Основи зовнішньоекономічної діяльності: підручник. 5-те вид., перероб. та допов.; Університет ДФС України. Ірпінь: 2019. 410 с. (Серія «Податкова та митна справа в Україні», т. 128). URL: <http://ir.nusta.edu.ua/jspui/handle/doc/4007>

Дячек В. В., Колосовська О. Д., Оніщенко В. С. Особливості використання форм міжнародних розрахунків українськими підприємствами під час здійснення зовнішньоекономічної діяльності. *Глобальні та національні проблеми економіки.* 2018, випуск 21. С. 70 – 76. URL: <http://global-national.in.ua/archive/21-2018/15.pdf>

Козак Ю. Г., Савельєв Є. В. та інш. Зовнішньоекономічна діяльність: навчальний посібник. 6-е вид., перероб. та доп. Ред. Ю. Г. Козак. Київ: ЦУЛ, 2019. 292 с. URL: <http://dspace.oneu.edu.ua/jspui/handle/123456789/8350>

# Трусов О. ІНКОТЕРМС 2020: особливості можливого застосування. URL: <http://www.visnuk.com.ua/uk/news/100015209-inkoterms-2020-osoblivosti-mozhlivogo-zastosuvannya-1>

Тюріна Н. М., Карвацька Н. С. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навч. посіб. Київ: Центр учбової літератури, 2013. 408 с.

Хрупович С. Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навчальний посібник для студентів усіх форм навчання напряму підготовки 6.030504 «Економіка підприємства», спеціальності: 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність». Тернопіль, 2017. 137с. URL: <http://elartu.tntu.edu.ua/bitstream/lib/22432/5/Navch_Posibnyk-ZED_2017.pdf>

# Incoterms 2020. URL: <https://dhl-freight-connections.com/en/incoterms-2020/>

# Правила INCOTERMS® 2020. URL: <https://www.dhl.com/ua-ru/home/our-divisions/freight/customer-service/incoterms-2020.html>

Нові правила Інкотермс 2020. Департамент з підвищення конкурентоспроможності регіону Харківської обласної державної адміністрації. URL: <http://www.compet.kh.gov.ua/ukr/2443-novi-pravila-inkoterms-2020>